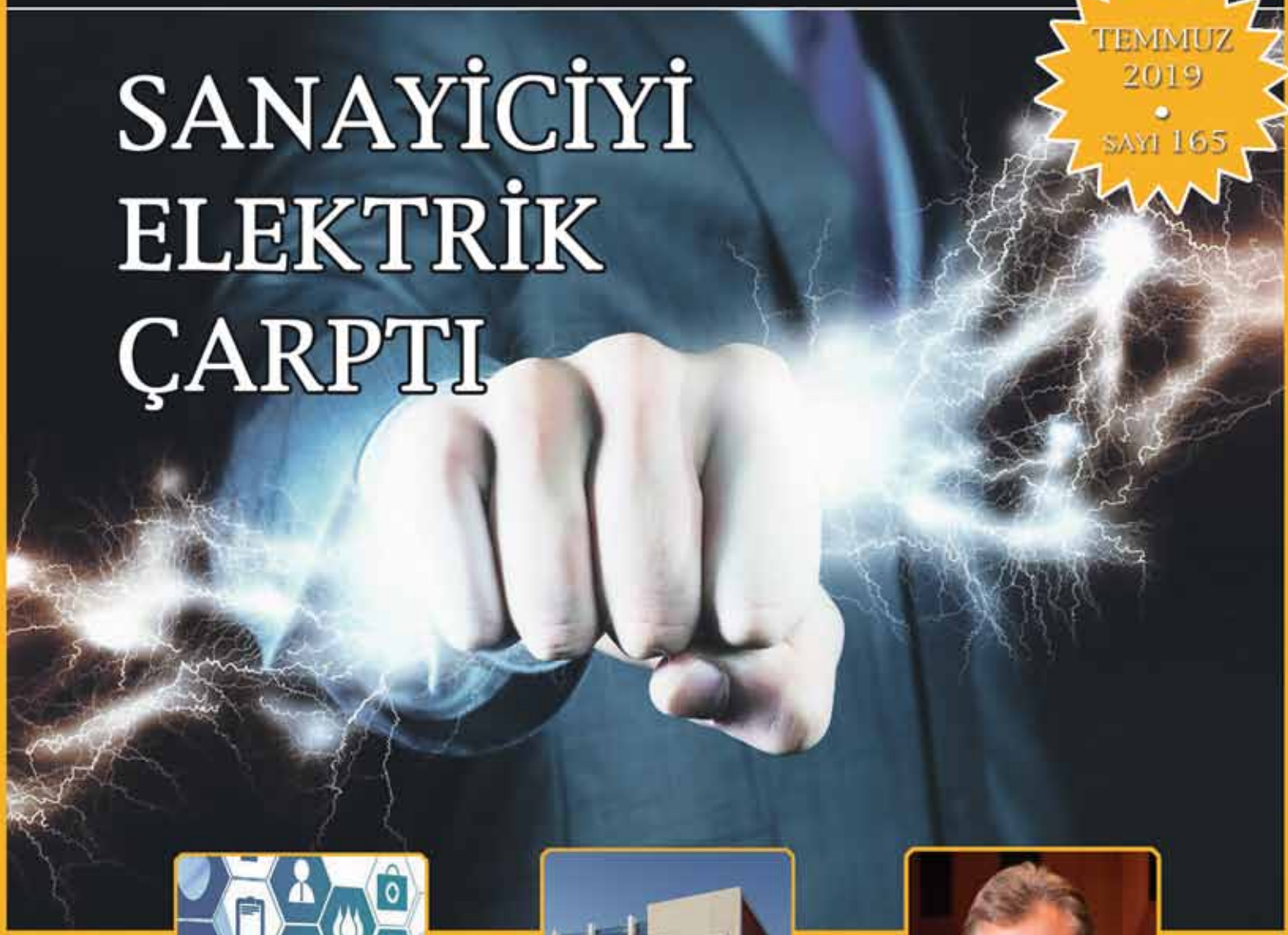
HABER

Atatürkorganize

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ DERGİSİ

TEMMUZ 2019 • SAYI 165



SANAYİCİYİ ELEKTRİK ÇARPTI

AR-GE VE İNOVASYON İÇİN GERİ SAYIM

OKULUMUZA KAYITLAR DEVAM EDİYOR

UĞURTAŞ: İLK 6 AYIN ARDINDAN...

www.demsac.com.tr
info@demsac.com.tr
0232 376 84 00
0232 376 70 71

demsaç
ÇELİK SANAYİ VE TİC. A.Ş.

CNC LAZER KESİM

NUKON VENTO 315
FİBER 1,5 METRE X 3 METRE

LVD IMPULS 6020
2 METRE X 6 METRE

AJAN CNC PLAZMA KESİM (3 ADET)

3 METRE X 12 METRE

CNC ABKANT BÜKÜM

6 METRE BOY

CNC GİYOTİN KESİM

6 METRE BOY

DEMİR ÇELİK ÜRÜNLERİ

BORU

PROFİL

PROFİL

NPI-NPU

KÖŞEBENT-LAMA-SİLME-KARE

HEA-HEB-IPE

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Vekaleten kurban kesiyoruz çünkü...

Her kurban lösemili çocuklara can!

Kurban Bedeli 1040.- TL

BANKA
tüm şubelerden
LÖSEV

ALO LÖSEV
0 312 447 06 60

İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

İlk 6 ayın ardından…

Hilmi UĞURTAŞ

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Sanayici Dostlarım,

İlk 6 aylık verilerin açıklanması ile Türkiye ekonomisinin 2019 yılı ilk yarısındaki performansını görme imkanımız oldu.

Bildiğiniz gibi sanayi üretimi 2018 yılında sürekli gerilemişti. 2019 yılı başından itibaren de toparlanma eğilimi göstermeye başladığını söyleyebiliriz. 2018 sonunda gelinen en düşük noktadan başlayan bu yükselişe olumlu bakmak mümkündür ama baz etkisi denilen faktörü de dikkate almayı unutmamalıyız.

İmalat sanayiindeki kapasite kullanım oranları da benzer bir görüntüyü vermektedir. Ancak, otomotiv ve inşaat sektörlerindeki çöküşün yarattığı olumsuz etkileri de halen yaşamaya devam ediyoruz.

İşsizlik rakamlarında yukarıya doğru gidişin durduğunu görüyoruz. Bunda mevsim dolayısıyla özellikle turizm kaynaklı istihdamın olumlu etkisini görsek de mevsim etkilerini ayıkladığımızda 'bir düşüş eğilimi var' demek için erkendir.

Bazı uzmanların ikiz açık olarak adlandırdığı cari açık ve faiz dışı denge rakamları bize tam bir Türkiye portresi sunmaktadır.

Üretimin yavaşlaması neticesinde oluşan ortam, cari açığın 2019 yılının ilk yarısında hızla düşmesine neden oldu.

Ancak, piyasanın hareketi için yapılan kamu yatırımları ve işlerin azlığından dolayı; ÖTV, KDV gibi vergilerdeki tahsilatın düşmesi nedeni ile faiz dışı denge iyice bozulmuştur.

Türkiye her zamanki gibi tahterevalli prensibi içinde, kısa vadeli çıkarımlar içinde, iki açıktan birini küçültürken diğerini büyüterek yoluna devam etmektedir.

Şu an Türkiye ekonomisindeki en büyük sorun alanı olarak gözüken enflasyondaki gelişmeleri ise dikkatle izliyoruz. Enflasyonda bir düşüş eğilimini görmekteyiz. Bu düşüşteki etkenlere baktığımızda; piyasanın daralmasından dolayı fiyat artışlarının önünün kesildiğini, döviz girişlerindeki kıpırdanma nedeni ile kurların küçük hareketlerle seyrettiğini görebiliyoruz. Tabi bu noktada TCMB faizinin seyrettiği noktada kalmasının da etkisini kabul etmek zorundayız.

Faiz konusuna girmişken, TCMB Başkanlığı ile ilgili yaşananların 'Türkiye neden kırılgan beşliden çıkamıyor' sorusuna açık ve doğru bir cevap olduğunu söyleyebiliriz. Siyasi erk ile ekonomi yönetiminin Türkiye ekonomisinin gidişatına ait farklı yaklaşımlar sergilediği

başkanın kaleminden

bir anda, siyaset ekonomi deki atama gücünü kullanarak, kişileri değiştirdi. Oysa ekonomi yönetiminde kişilere bağlı bir sihir, bir keramet yoktur. Hangi veriler altında, hangi adımların atılacağı çok açıktır. Esas risk, bilinen ve kabul edilen uygulamalardan farklı yönlere sapmalardır. Bu tür müdahalelerin açık, şeffaf ve bağımsız ekonomi yönetimi arayan küresel sermayeye çok sıcak gelmediği ortadadır. Sanırım bu tür müdahaleler sonrasında TCMB'nin 4,5 yıl sonra 4,25 puanlık faiz indiriminin de siyasi mi yoksa ekonomik mi bir karar olduğu tartışılacaktır.

Bu dönemde, ABD ve Avrupa Merkez Bankaları'nın parasal sıkılaştırma adımlarını ertelemeleri, Türkiye gibi dış kaynağa ihtiyaç duyan ekonomilere ümit vermiştir. Buradaki kritik soru, 'ekonomi yönetiminde yapılacak olan hataların, alınacak dış finansman üzerinde yaratacağı olumsuz maliyetler ne olur' sorusudur.

Yukarıda sözünü ettiğimiz ulusal ekonomi parametrelerin dışında sanayimizin sorunlarına baktığımızda; karşımıza sanayicilerimizi isyan etme noktasına getiren elektrik fiyatları konusu çıkmaktadır.

1 Nisan 2018'den sonra Ulusal tarifeden, Son Kaynak tarifesine geçişle serbest elektrik alımının sağlanması düşünülürken, bu tarife içindeki fiyatların değişkenliğini kimse hesaba katmadı.

Gerek saatlik elektrik alımlarının olması gerekse Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması (YEKDEM) tutarlarının tahminlerin çok üzerinde gerçekleşmesi, bu sistem içinde çıkan elektrik faturalarını alt üst etmektedir.

Bu değişkenlerin tahminlerinde bazen yüzde 100'e varan yanılmalar yaşanıyor.

Sanayici bir yandan hesapta olmayan yükseklikteki faturaları ödeme derdine düşerken, diğer yandan iç ve dış pazara yapacakları fiyatlandırmada büyük bir bilinmezlik içine düşmektedir.

Sanayici kullandığı elektriğin maliyetini bilmeden maliyet hesabı yapmak zorunda kalıyor.

'Sanayiciye falcılık yaptırmayın' diyerek konuyu defalarca kamuoyu dikkatine sunmamıza rağmen, bugüne değin bu sistemin düzeltilmesi yönünde de bir adım atılmaması da düşündürücüdür.

Piyasalardaki durgunluk, ihracatta karşılaşılan zorluklar, Yİ-ÜFE, TÜFE arasındaki makasın üretim maliyetleri bazında yükselişini sürdürmesi ve bu farkın fiyatlara yansıtılamaması nedeniyle, üretim yapmak ateşten bir gömlek giymeye benzemiştir.

Ülkemiz işletmelerinin KOBİ ağırlıklı olduğu gerçeğinden hareket edersek; bu sıkıntılara direnmek için daralma-küçülme gibi stratejilerin daha çok kullanıldığını söyleyebiliriz.

Ama en önemli sorun, sanayicinin bu sorunlar karşısında kendisini yalnız kalmış hissetmesidir. Oysa sanayicinin morali ve çalışma şevki, ülkenin üretmesi için en gerekli ve değerli kaynaktır.

Kısaca, işletmelerimiz enflasyon, faiz, döviz kuru, borçlanma gibi kendilerini dört bir yandan zincirleyen bir ortam içinde canla başla hayatta kalma mücadelesine devam etmektedir.

Bu mücadelenin şiddetinin azalması, piyasaların nefes alabilmesi için ekonomideki tüm verilerin neden-sonuç ilişkileri ortadayken, bu verilere uygun siyasi ve ekonomik yapılanma üzerinde çalışılması gereklidir.

SAHİBİ
İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı
Hilmi UĞURTAŞ

SORUMLU MÜDÜR
Hüseyin DOĞAN

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Hilmi UĞURTAŞ - Enver OLGUNSOY
Nedim ATİLLA - Hüseyin DOĞAN

Muhabirler
Meryem Fulya YAZICIOĞLU
Bestenigar BAZİKİ

YÖNETİM YERİ
İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
M. Kemal Atatürk Bulv. No:42 - 35620
Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 376 71 76 Fax: (0232) 376 71 00
E-mail: iaosb@iaosb.org.tr
Web: www.iaosb.org.tr

BASKI:
Hürriyet Matbaası
5501 Sokak No: 6 Kat: 1 Tuna Mah. Çamdibi - İzmir
Telefon: (0232) 435 69 69
Faks: (0232) 462 31 62
www.hurriyetmatbaa.com
Atatürk Organize Haber, İAOSB'nin aylık yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe İAOSB'nin resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Aylık Süreli Yerel Yayın / Basım Tarihi: 31 Temmuz 2019

42 Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal MTAL'de kayıtlar devam ediyor

8 Sanayiciyi elektrik çarptı
12 Sanayi üretim endeksi azaldı
13 Bütçede dev açık
14 Bireysel kredi ve kredi kartı borcunda artış
18 Merkez'de Çetinkaya gitti, yerine Uysal geldi
19 TÜSİAD Başkanı Kaslowski'den ekonomi yorumu
20 Ekonomideki gelişmeler nasıl yorumlandı?
22 Bilim ve ürün el ele Türkiye'yi geleceğe taşıyacak
29 Olağanüstü Genel Kurul'dan İstişare Toplantısına
30 İAOSB'li 14 firma İSO İkinci 500 Büyük'te
33 Özel sektörün yurt dışı kredi borcu azaldı
34 Sanayiyi ileriye taşıyacak teknolojiler
37 OSBÜK Genel Kurulu'nun ardından
38 Küresel risk iştahı, ülke risk priminin makro göstergelere duyarlılığını etkiliyor mu?
40 Bir zamanlar – 18. yüzyılda İzmir'de ticaret
42 Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal MTAL'de kayıtlar devam ediyor
44 Okulumuza bir ödül daha
45 İAOSB, Makedonya'dan gelen Türk öğrencileri ağırladı
46 Anlaşmasız Brexit'in maliyeti 90 milyar sterlin
49 İAOSB TSM Korosu'ndan "10'uncu Yıl Özel Konseri"
50 Kültürpark, şehrin merkezinde doğa, kültür, sanat, spor ve ekonomiyi birleştiriyor
52 Basında İAOSB
58 UNESCO Yaratıcı Şehirler Ağı

8 Sanayiciyi elektrik çarptı

12 Sanayi üretim endeksi azaldı

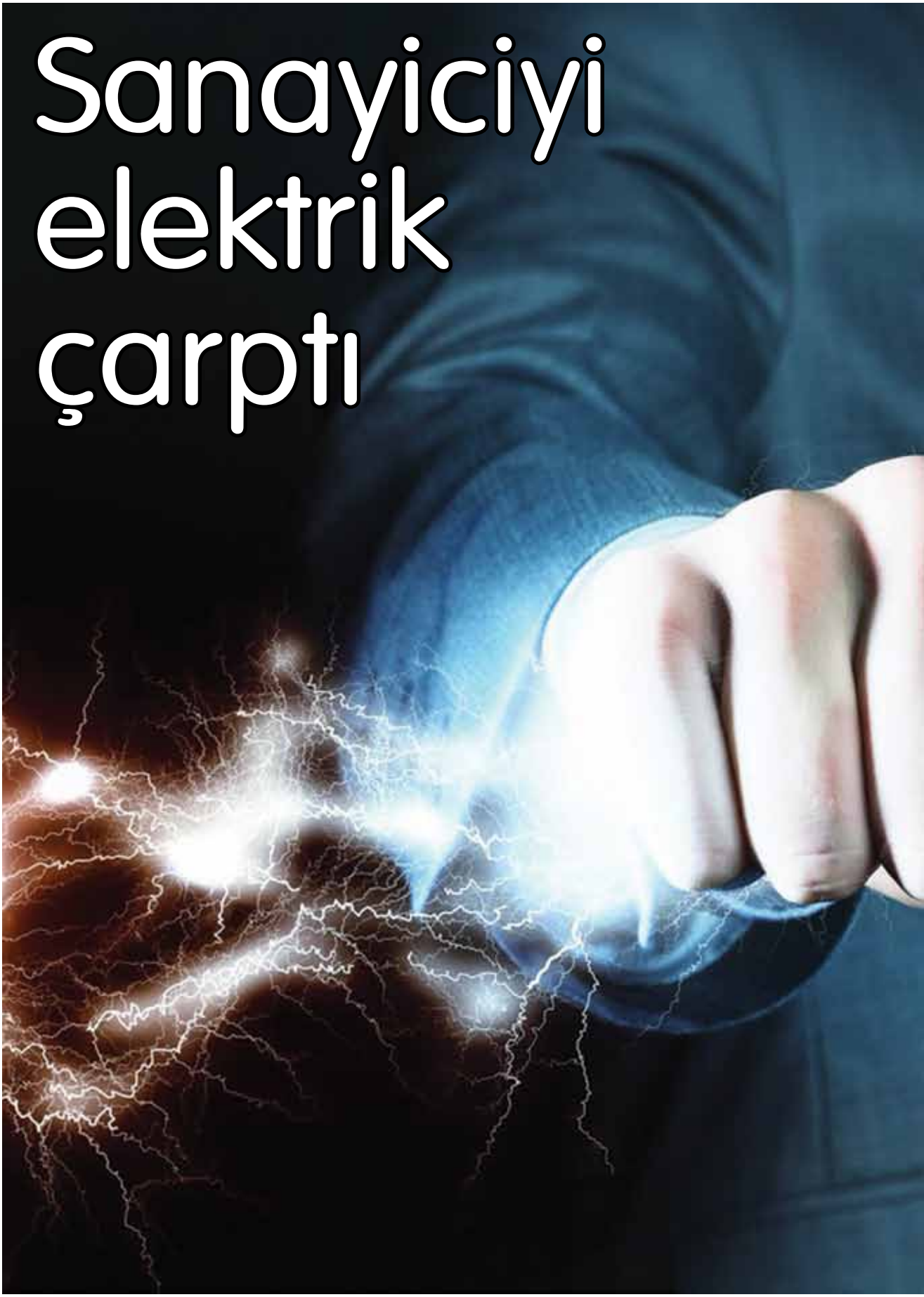
22 Bilim ve ürün el ele Türkiye'yi geleceğe taşıyacak

30 İAOSB'li 14 firma İSO İkinci 500 Büyük'te

37 OSBÜK Genel Kurulu'nun ardından

58 UNESCO Yaratıcı Şehirler Ağı

Sanayiciyi elektrik çarptı



Sanayici, elektriğe gelen zamlar ve her ay artarak değişen YEKDEM tutarları yüzünden gelen faturalara baktıkça isyan etmeye başladı. Sanayicilerin, Son Kaynak Tedarik Tarifesi nedeniyle değişkenlik gösteren aylık tüketim tutarlarını da maliyet hesaplarında tutturmaları neredeyse imkansız hale geldi. OSB'lerde yer alan sanayi kuruluşlarında elektrik maliyetleri son 15 ayda neredeyse yüzde 130 arttı.

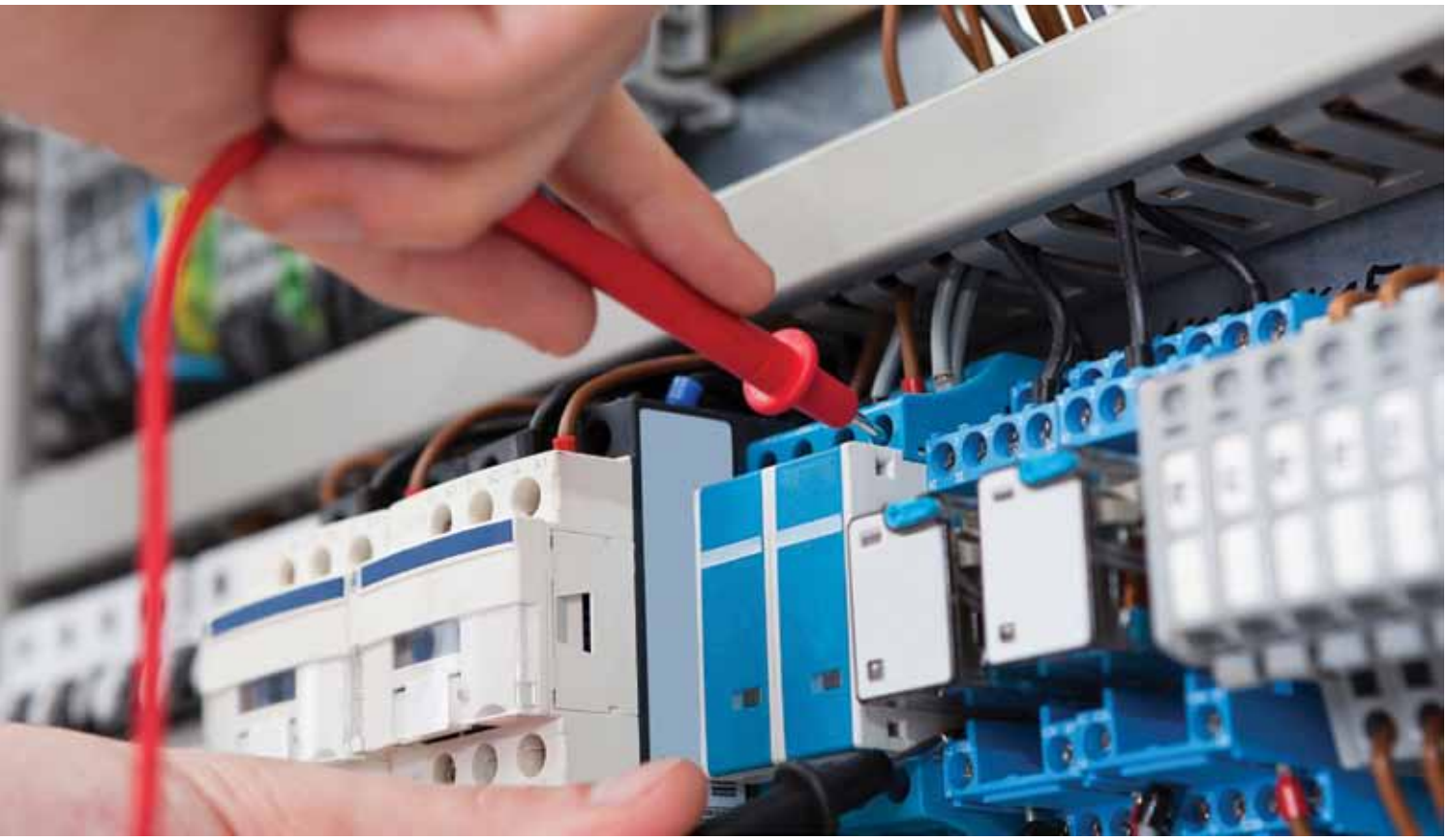
OSB'ler geçen yıl Mart ayı sonuna kadar Ulusal Tarife olarak bilinen 1 no'lu tarifeden elektrik alıyordu. 1 Nisan 2018 tarihinde ise sistem değiştirilerek Son Kaynak Tedarik Tarifesi'ne geçildi. Bu uygulamayla; OSB'ler içindeki büyük tüketicilerin herhangi bir tedarikçiden elektrik alabilmesinin önü açıldı. Serbest piyasa şartlarının hakim kılınması hedefi ilk bakışta olumlu gibi görünse de, Son Kaynak Tedarik Tarifesi sistemindeki fiyatların değişkenliği hiç dikkate alınmamıştı. Fiyatların sürekli değişkenlik göstermesi ve bu değişkenliğin genelde yukarıya doğru olmasının yanında OSB'lerin saatlik alım yapması neticesinde her ayın sonunda ne ödeneceği bilinmeyen hatta tahmin edilemeyen bir durum ortaya çıktı.

Son Kaynak Tedarik Tarifesi'nin maliyet kalemleri içinde yer alan Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması (YEKDEM) tutarları çok önemli bir yer kaplıyor. Ay sonlarında oluşan fatura tutarları hesaplanırken sistemden alınan elektriğin ortalaması artı, o ayın tahmini YEKDEM bedeli artı, bir önceki ayın YEKDEM düzeltme bileşeni kullanılıyor. Bu hesaba göre elektrik maliyetlerinin yarısına yakınını YEKDEM bedeli oluşturuyor.

Türkiye elektrik piyasasında serbestliğin hedef alındığı bu sistemin ana bileşeni yatırımcı ya da üreticinin sağlıklı bir referans oluşturabilecekleri istikrarlı elektrik maliyetlerinin oluşturulması idi. Oysa bugün gelinen nokta da, özel sektör elektrik üretici, tedarikçi ve ticaretçileri hep birlikte "öngörülemezlik"ten, doğru maliyet hesabı yapamamaktan yakınmaktadır.

Türkiye'nin kalkınmasında en büyük rolü oynayan sanayiciler, artan maliyetlerin yerle bir ettiği hesaplar ile uğraşırken, diğer yandan piyasaya çıkarken öngöremediikleri maliyetlerle hesap yapmak zorunda kaldılar.

YEKDEM kurulurken bundan kaynaklanacak ek bir maliyetin piyasa oyuncuları içinde pay edileceği düşünülmüştü. Aslında bu yük yine tedarikçiler üzerinden tüketicilere yansıtılmaktadır. Bu durum geçmişte çok değerlendirmeye alınmadı. Çünkü o dönemlerde fiyatlara etkisi nispeten azdı. Firma sayısının azlığı ile YEKDEM kapsamına girmeyi tercih eden kapasite küçüktü. Ayrıca düşük seyreden dolar kuru nedeniyle risk yüksek değildi. 2013 yılında



Süreç, "sanayici elektrik maliyetini düzgün hesaplasın" demekle çözülmüyor. Sanayici hesabını güzel yapabilir. Ancak, doğru kararlar ve şeffaf bilgi paylaşımı ile öngörülebilir rakamlar üzerinden doğru sonuca ulaşabilirler.

YEKDEM'in elektrik maliyetlerine getirdiği yük MW başına 50 kuruş civarında iken, 2014 yılında bu rakam 140 kuruşa, 2015 yılında ise 920 kuruşa yani 10 liraya geldi.

Bu durumun bir nedeni YEKDEM kapsamına giren santral sayısının ve bu santrallerin ürettiği elektriğin toplam üretim içindeki payının artmasıdır. Yeni santral kuruldukça ya da sular bollaştıkça yenilenebilir elektrik üretimindeki artış, artan döviz kuru ile ciddi bir fiyat yükü yaratmaktadır.

Türkiye'de sanayi üretimin toplandığı üsler olan OSB'lerde ise son 15 ayda gelen zamlar yüzde 130'a yaklaştı.

Sanayici bu dönemde iki önemli problem içinde kaldı. İlki, artan elektrik faturalarının ödenmesi ve maliyet artışı nedeniyle yerle bir olan hesaplar. Diğeri ise, piyasaya çıkarken öngöremedikleri maliyetlerle hesap yapmak zorunda kalmaları.

OSB'ler içindeki sanayiciler, üretmek için kümelendikleri bu alanlarda, desteklenmeyi beklerken, kösteklendiklerini dile getirmeye başladılar.

Bu durumun düzelmesi için ilgili kurumlar ve bakanlıklar nezdinde yapılan birçok girişime rağmen ne yazık ki bir değişim gerçekleşmedi.

Bu hususta çözüm önerileri dile getiriliyor.

OSB'lerin acilen Son Kaynak Tedarik Tarifesi'nden çıkarılarak, tekrar Ulusal Tarife içinde OSB'lere göre tanımlanmış bir tarifeye geçilmesi;

YEKDEM bedelinin OSB'lerden alınmaması veya YEKDEM bedellerinin OSB'ler içinde yüzde 50 indirim ile uygulanması isteniyor.

Kimi sanayiciler ise oluşan bu elektrik faturalarının ödenmesi hususunda taksitlendirme gibi kolaylaştırıcı tedbirler talep ediyor.

İşin finansman kısmı için bu çözüm önerileri dile getirilirken, konunun maliyet-pazarlama ve satış alanlarında çok daha karmaşık hale geldiğini görüyoruz.

Öngörülemeyen maliyet hesapları içinden fiyat çıkarmak, bu fiyat ile yurt içinde rekabet edebilmek ne kadar zor ise, yapılan bu hesapları bir de değişken döviz kurları ile örtüştürerek ihracata çıkmak çok daha zor.

Bu durumu bürokrasideki bazı kişilerin gazete köşelerinde söylediği gibi "sanayici enerji maliyetini düzgün hesaplasın" demekle çözmek mümkün değildir. Sanayici hesabını gayet güzel yapabilir ancak doğru kararlar şeffaf bilgi paylaşımı ile oluşturulabilen öngörülebilir rakamlar üzerinden alınmalıdır.

Maliyet kalemlerinin öngörülebilir olması, güvenilir fiyat göstergelerinin oluşması ve regülasyonların çok hızlı değişmediği bir ortam çok önemlidir. Sadece YEKDEM'deki öngörülere ve gerçekleşmelere baktığımızda ortamın resmi gayet net ortaya çıkacaktır.

28 Şubat 2019'da YEKDEM gerçekleşmesi YEKDEM tahmininin tam yüzde 124 üstünde olmuştur.

31 Mart 2919'da ise gerçekleşme öngörünün yüzde 90,7 üstünde çıkmıştır.

30 Haziran 2019'da ise YEKDEM gerçekleşmesi tahminin yüzde 76,30 üzerinde çıkmıştır.

Üretime, ihracata ihtiyacı olan bir ülkede eğer ne olacağını bilmediğiniz bir piyasa içinde iseniz ya iş yapmazsınız ya da risk almadan işinizi ve hacminizi sabit tutarak hatta daraltarak yürürsünüz. Yaptığınız işte bilinmemezlik ne denli maliyetli olursa o iş yerinde verimlilik ve fayda da azalacaktır.

Şimdi bu sözcükleri yan yan koyarsak, üretim-istihdam-ihracat-verimlilik-fayda-büyümeyi görebiliriz. Türkiye'nin ihtiyaçları bunlardır. Bunlar için sanayiciyi elektrik çarpması kazalarından korumak çok önemli bir görevdir. Sorumluları bu görevi yerine getirmeye çağırıyoruz.

Sanayi üretim endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1,3 azaldı

Sanayi üretimi Mayıs'ta bir önceki aya göre yüzde 1,3 artış kaydederken yıllık bazda yüzde 1,3 azaldı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan verilere göre, sanayinin alt sektörleri (2015=100 referans yıllı) incelendiğinde, 2019 yılı Mayıs ayında madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 2,5 ve imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1,8 azalırken elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtımı sektörü endeksi yüzde 4,1 arttı. Beklenti aylık yüzde 0,4, yıllık yüzde 2 düşüş olmasıydı. Sanayinin alt sektörleri (2015=100 referans yıllı) incelendiğinde, 2019 yılı Mayıs ayında madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi bir önceki aya göre yüzde 5,2, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtımı sektörü endeksi yüzde 2,9 arttı.

Cari denge fazla verdi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası tarafından Mayıs 2019 dönemine ilişkin ödemeler dengesi verileri açıklandı. Cari işlemler hesabı Mayıs'ta 151 milyon dolar fazla verirken, 12 aylık cari açık 2 milyar 370 milyon dolar oldu. Söz konusu gelişmede, ödemeler dengesi tablosundaki dış ticaret açığının bir önceki yılın aynı ayına göre 5 milyar 853 milyon dolar azalarak 706 milyon dolara gerilemesi ve hizmetler dengesi kalemi kaynaklı girişlerin bir önceki yılın aynı ayına göre 594 milyon dolar artarak 2 milyar 303 milyon dolara yükselmesi etkili oldu. Diğer yatırımlarda 1 milyar 511 milyon dolar tutarında net giriş sağlandı. Bu rakam aynı zamanda geçen yılın Mayıs ayından bu yana en yüksek seviye oldu. Resmi rezervlerde bu ayda 3 milyar 8 milyon dolarlık artış gözlendi.

Fitch, önce Türkiye'nin sonra 14 bankanın kredi notunu indirdi

Fitch Ratings'ten yapılan açıklamada, Türkiye'nin uzun dönem yabancı para cinsinden kredi notunun "BB"den "BB-" seviyesine düşürüldüğü, not görünümünün "negatif" olduğu bildirildi. Açıklamada kredi notunun indirilmesinin nedenleri arasında, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası ile ilgili son gelişmeler, ekonomideki dengelenme için beklenen büyümenin gecikmesi, enflasyonun düşürülmesinde gecikme ve Türkiye'nin Rusya'dan aldığı S-400 hava savunma sistemlerinin teslimatının ABD yaptırımları riski taşıması gösterildi. Fitch, Türkiye'nin kredi notunu indirmesinin ardından, 12 özel banka ile Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası ve Türk Eximbank'ın kredi notunu indirdi, görünümü de negatif olarak açıkladı.

güncel haberler

Bütçede dev açık

Hazine ve Maliye Bakanlığı, Haziran ayı ve yılın ilk altı aylık dönemindeki bütçe gerçekleşmelerini açıkladı. Buna göre, 2018 Haziran ayında 25,6 milyar TL açık veren bütçe, 2019 yılı Haziran ayında 12,1 milyar TL açık verdi. 2018 yılı Haziran ayında 23,2 milyar TL faiz dışı açık verilmişken, 2019 yılı Haziran ayında 7,7 milyar TL faiz dışı açık verdi. Haziran'da bütçe gelirleri bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 7,6 artarak 55,5 milyar TL, bütçe giderleri yüzde 12,5 azalarak 67,5 milyar TL oldu.

2018 yılı Ocak-Haziran döneminde bütçe açığı 46,1 milyar TL olurken, 2019 yılı Ocak-Haziran döneminde açık miktarı 78,6 milyar TL'ye yükseldi. 2018 yılı Ocak-Haziran döneminde 12,3 milyar TL faiz dışı açık verilmiş iken, 2019 yılı Ocak-Haziran döneminde 27,8 milyar TL faiz dışı açık verildi.

Kurulan şirket sayısı azaldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği verilerine göre, Haziran'da kurulan şirket sayısı 2018'in aynı ayına kıyasla yüzde 16,9 azalarak 5 bin 514 adet, kapanan şirket sayısı yüzde 4,5 artarak 686 adet oldu. Yılın ilk 6 ayında ise açılan şirket sayısı yüzde 13,6 azalarak 39 bin 976, kapanan şirket yüzde 1,8 artarak 5 bin 513 adede yükseldi. Ayrıca yine ilk 6 ayda tasfiye halindeki şirket sayısı yüzde 11 artarak 6 bin 951 oldu.

İbraz edilen çekler düştü

Türkiye Bankalar Birliği (TBB) Risk Merkezi'nin verilerine göre, geçen Haziran'da bankalara ibraz edilen çek sayısı 2018'in aynı ayına kıyasla yüzde 19,5 azalarak 830 bin 315 adede, bunların tutarı yüzde 7,3 düşerek 53,1 milyar liraya geriledi. Buna karşın karşılıksız çek sayısı ise yüzde 2,4 artışla 22 bin 964 adede çıkarken, bunların tutarı yüzde 7 azalarak 1,3 milyar liraya indi. İlk 6 ayda ise bankalara ibraz edilen çek sayısı yüzde 18,4 azalarak 8 milyon 120 bin 952 adede, bunların tutarı yüzde 2,3 düşerek 424,5 milyar liraya geriledi. Karşılıksız işlemi yapılan çek sayısı ise yüzde 63,4 artışla 320 bin 506 adede, bunları tutarı da yüzde 64 artarak 15,6 milyar liraya yükseldi.

güncel haberler

Konut satışları yarı yarıya azaldı

Konut satışları Haziran ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 48,6 azaldı. Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) "Konut Satış İstatistikleri, Haziran 2019" raporuna göre Türkiye genelinde konut satışları 2019 Haziran ayında 61 bin 355 oldu ve bu yılın en hızlı küçülmesi meydana geldi. Bu kapsamda ipotekli (krediyle alınan) konut satışları ise bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 84,6 azalış göstererek 7 bin 319 adede indi. İlk 6 ayda ise toplam konut satışı yüzde 21,7 azalarak 505 bin 796 adede geriledi. Öte yandan yabancılara yapılan konut satışları ise haziran ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 30,5 artarak 2 bin 689 adede, ilk 6 ayda da yüzde 68,9 artarak 19 bin 952 adede çıktı.

Perakende hacminde azalma

TÜİK'in "Perakende Satış Endeksleri, Mayıs 2019" raporuna göre takvim etkilerinden arındırılmış sabit fiyatlarla perakende satış hacmi 2019 yılı Mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 3,7 azaldı. Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 3, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 2,3, otomotiv yakıtı satışları yüzde 7,8 azaldı. Gıda dışı satışlar kapsamında düşüş, elektrikli eşya ve mobilyada yüzde 20,7, bilgisayar ve iletişim aygıtlarında yüzde 7,2 oldu. Perakende cirosu ise zamların da etkisiyle 2019 yılı Mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 15,6 arttı.

Bireysel kredi ve kredi kartı borcunda yüzde 26'lık artış

Türkiye Bankalar Birliği Risk Merkezi'nin verilerine göre, bireysel kredi borcunu ödememiş kişi sayısı 2019 Mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına kıyasla yüzde 26,1 artarak 116 bin 878 kişi oldu. Kredi kartı borcunu ödememiş kişi sayısı yüzde 8 artarak 87 bin 199 kişiye çıktı. Bireysel kredi veya kredi kartı borcunu ödememişlerin sayısı ise yüzde 14,9 artarak 179 bin 43 kişiye yükseldi. İlk 5 ayda da bireysel kredi borcunu ödememiş kişi sayısı yüzde 34,5 artarak 488 bin 127'ye, kredi kartı borcunu ödememişlerin sayı yüzde 10,1 artarak 388 bin 389'a yükseldi. Her iki tür borcunu ödememiş kişi sayısı da yüzde 20,1 artarak 724 bin 831 oldu. Geçmiş yıllar da dahil edildiğinde bireysel kredi veya kredi kartı borcunu ödememiş kişi sayısı 3 milyon 498 bin 486 kişiye ulaştı.

Yorucu İş Seyahatlerinizi

Konforlu Gezilere Dönüştürmek
için varız

deytour
www.deytour.com.tr

330 52 56

A STAR ALLIANCE MEMBER

İZMİR'DEN YURT DIŞINA DİREKT UÇUN

BERLİN • DÜSSELDORF • HAMBURG • MÜNİH
VİYANA • KUVEYT • TEL AVİV

TURKISH AIRLINES

İzmir'den direkt yurt dışı uçuşlar şu tarihler arasında geçerlidir: Berlin 16 Haziran-11 Eylül, Düsseldorf 17 Temmuz-28 Ağustos, Hamburg 18 Haziran-9 Eylül, Münih 6 Temmuz-16 Eylül, Viyana 24 Haziran-9 Eylül, Kuveyt 31 Mayıs-27 Eylül, Tel Aviv 30 Mayıs-25 Ekim. Tarihler değişiklik gösterebilir.

turkishairlines.com

AnadoluJet'le İzmir'den Kıbrıs'a Direkt Uçun!

AnadoluJet'le **İzmir'den Kıbrıs'a Direkt Uçuşlarımız Başladı, Biletinizi Hemen Alın.**

Merkez'de Çetinkaya gitti, yerine Uysal geldi

Merkez Bankası Başkanı Murat Çetinkaya görevden alındı. Çetinkaya'nın yerine yardımcısı Murat Uysal atandı. Karar Resmi Gazete'de yayımlandı. Yeni başkan Uysal ilk açıklamasında 'Para politika araçlarını bağımsız bir şekilde uygulamaya devam edeceğiz. Uygulanacak politikalarla ilgili iletişim kanallarını üst düzeyde kullanacağım' dedi.

Uysal'dan ilk açıklama

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın imzasıyla Resmi Gazete'de yayımlanan Atama Kararı'na göre Merkez Bankası Başkanlığı'na atanan Murat Uysal ilk açıklamasını yaptı.

Uysal açıklamasında, Merkez Bankası'nın kanunla kendisine verilen görev ve yetkiler çerçevesinde temel amacı olan fiyat istikrarını sağlamaya odaklı para politikası araçlarını bağımsız bir şekilde uygulamaya devam edeceğini belirtti.

Uysal, yeni dönemde fiyat istikrarı ve finansal istikrar hedefleri doğrultusunda uygulanacak politikalar ile ilgili iletişim kanallarının en üst düzeyde kullanılacağını ve bu çerçevede önümüzdeki günlerde bir basın toplantısı düzenleyeceğini bildirdi.

Murat Uysal kimdir?

1971 yılında İstanbul'da doğan Murat Uysal, Galatasaray Lisesi'nin ardından İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi (İngilizce) İktisat Bölümünden mezun oldu.

Marmara Üniversitesi Bankacılık ve Sigortacılık Enstitüsü Bankacılık Anabilim dalında yüksek lisans yaptı. Meslek hayatına 1998 yılında bankacılık sektöründe başlayan Uysal, 2007-2011 tarihleri arasında Türkiye Halk Bankası'nda Para ve Sermaye Piyasaları Daire Başkanı olarak görev yaptı.

2011 yılı Kasım ayından itibaren de Türkiye Halk Bankası'nda Hazine Yönetimi'nden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüttü. Eş zamanlı olarak, 2008-2010 yılları arasında Halk Yatırım A.Ş. Denetim Kurulu Üyesi, 2011 yılında Halk Portföy A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi, 2012-2014 yılları arasında Halk Portföy A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı, Nisan 2015 - Nisan 2016 tarihleri arasında Halk Leasing Finansal Kiralama A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi görevlerini yürüttü. 2014 yılı Mart ayından itibaren ise Halk Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürdü.

Murat Uysal, 9 Haziran 2016 tarihinde Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası Başkan Yardımcılığı'na atandı.

MB, faizi 4,25 puan indirdi

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, piyasaların odaklandığı faiz kararını açıkladı. TCMB, 1 haftalık repo faizini yüzde 24'ten yüzde 19,75'e indirdi. Merkez Bankası Para Politikası Kurulu tarafından yapılan açıklamada "Enflasyon görünümündeki iyileşme devam etmektedir" denildi.

Merkez Bankası son dönemde açıklanan verilerin iktisadi faaliyetin ılımlı bir toparlanma eğilimi sergilediğini duyurdu. Küresel büyümedeki görünümde oluşan zayıflamaya rağmen rekabet gücündeki gelişmelerin etkisiyle mal ve hizmet ihracatında artış yaşandığına da Para Piyasası Kurulu dikkat çekti.

Cari işlemler dengesinde iyileşmenin sürmesini bekleyen Para Politikası Kurulu, gelişmiş ülkelerin merkez bankalarının genişleyici para politikası adımları atma olasılığının da arttığını belirtti.

Enflasyon görünümündeki iyileşmeye dikkat çeken Merkez Bankası yılın ikinci çeyreğinde işlenmemiş gıda ve enerji fiyatlarındaki yavaşlamanın da katkısıyla belirgin bir düşüş sergileneceğini duyurdu.

Merkez Bankası'nın açıklamasında, şu görüşlere yer verildi: "Enflasyon görünümündeki iyileşme devam etmektedir. Yılın ikinci çeyreğinde enflasyon işlenmemiş gıda ve enerji fiyatlarındaki yavaşlamanın da katkısıyla belirgin bir düşüş sergilemiştir."

güncel haberler

Kaslowski: Ekonomi tıkandı

Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski, iş dünyası için zorlu koşullar ve risklerin devam ettiğini söyledi. Türkiye'nin önünde 4 yıllık seçimsiz sürecin bulunduğuna işaret eden Kaslowski, bu döneme dair en büyük beklentilerinin finansal istikrar ve yapısal reformlar olduğunu söyledi. AA'ya konuşan TÜSİAD Başkanı Kaslowski'nin açıklamalarının satır başları şöyle:

Kurumların güçlendirilmesi, yönetim şekilleri ve sahip oldukları itibarla ekonomiye daha fazla katkı yapacak hale gelmesi gerekiyor.

Türkiye'deki yeni yönetim sistemi değişikliğinin belki bazı sakıncalarını da uygulamada fark ettik diyebiliriz ama bu sistemde bazı sorunlar olduğu hepimizin malumu.

Enflasyon düşürülmeli

Bu sakıncaları gidermeye odaklı anayasal değişikliklerin hazırlanmasını bekliyor, hem de sistemi yeni denge ve kontrol mekanizmalarıyla destekleyecek değişiklikler görmeyi umuyoruz.

Finansal istikrarın ilk koşulu enflasyonun kalıcı şekilde düşürülmesidir. Bunun da koşulu sıkı para ve mali politikalardır. Bugün bütçenin geldiği nokta Türkiye'nin geçmiş mali disiplin karnesiyle örtüşmüyor.

Hatalı iş yapan cezalandırılsın

Ekonomide bugün bir tıkanıklık var. Öncelikle bu tıkanıklığın açılması gerekiyor. Şirket bilançoları döviz cinsinden yüksek borçluluk nedeniyle sıkışmış durumda. Yeniden yapılandırmalarla kredilerdeki sorunlar ertelendi, bugüne gelindi. Daha fazla uzatalım ve sorun yokmuş gibi davranalım diyemeyiz. Artık ödenemeyecek sorunlu kredilerin sistemden temizlenmesi gerekiyor ki verimli alanlara taze kaynak akışı sağlansın.

Geçen yıl kurda yaşanan aşırı oynaklığın ardından bankalar belli bir yük altına girdi. Takipteki kredi oranları tartışma konusu oldu. Burada batan bir gemi varsa, belki de batması gerek. En çok dikkat edilmesi gereken konu, 'Moral Hazard' diye tabir edilen ahlaki çöküşten korunmak. Hatalı iş yapan, hesapsız yatırım kararları alanların cezasını, ihtiyatlı iş yapan, kararlarını doğru veren, vergisini düzgün ödeyen kesimler ödememeli. Tedbirini almış, ona göre işini ihtiyatlı büyütmüş, harcamalarında aşırıya kaçmamış olanlar cezalandırılmamalı.

Merkez bağımsız olmalı

Merkez Bankası bağımsızlığı makroekonomik istikrar için şarttır. Kanunlarımıza göre, Merkez Bankası, hükümetle birlikte karar verilen hedeflere ulaşmak amacıyla araç kullanma bağımsızlığına sahip. Faiz indirip indirmeyeceğine Merkez Bankası yönetimi karar verir. Dünyada bize benzer ülkeler arasında en yüksek enflasyona sahip ülke olarak Merkez Bankası bağımsızlığına fazlasıyla özen göstermeliyiz. Finansal istikrarı sağlamak için enflasyon hedeflemesi yapan bağımsız bir Merkez Bankası'na ihtiyacımız var. Bu çok net.

Yurt dışında bir miktar gevşemeye gidilmesi TL üzerindeki baskıyı azaltacak. Bu da bize döviz borcu sorununu çözmek için zaman kazandırır ama bu genişleme büyüme tarafına çok büyük bir destek vermeyecek çünkü bizim borç azaltma döneminde olmamız gerekiyor. Dışarıdan daha fazla borçlanmak değil mevcut borcumuzun maliyetini düşürmek, geri ödemeyi kolaylaştırması açısından da faydalı olacak.

Rekabete dayalı serbest piyasa ekonomisine sadık kalınması gerekiyor. AB üyelik sürecini yeniden canlandırmalıyız. Hukuk sistemimizdeki sorunları biran önce çözmeli ve uluslararası standartta işlerliği olan, öngörülebilir bir hukuk düzenine kavuşmalıyız.

Ekonomideki gelişmeler nasıl yorumlandı?

Ekonomistler; enflasyon, sanayi üretimi, son açıklanan önlemleri ve faiz indirimi gibi konuları değerlendirirken, kısa vadeli çözümler yerine uzun soluklu ve yapısal reformlarla desteklenen kararlar alınmasına işaret etti.

Yılın ortasında ekonominin görünümü

Mahfi Eğilmez / Kendime Yazılar- Blog

Sanayi üretimi artış eğiliminde ancak bazı önemli sektörler henüz toparlanma eğiliminden uzak görünüyor

2018 yılı süresince sürekli gerileyen sanayi üretimi aynı yılın son çeyreğinde eksi bölgeye düşmüş ve yıl sonunda en düşük noktaya geldikten sonra 2019 yılında toparlanma eğilimi göstermeye başlamış bulunuyor. Buna karşılık otomotiv sanayiinde ve inşaattaki çöküş ciddi olumsuz etkiler yaratıyor ve bu görüntülere bakılarak geleceğe dair kesin kanılara varmamıza imkân veriyor.

Otomotiv sektörü 2019 yılının ilk 5 ayında gerek 10 yıllık ortalamaların gerekse geçen yıl ortalamalarının oldukça altında bir satış hacmi sergilemiş görünüyor. Konut sektöründe nominal değer düşüşü devam ederken reel düşüş son 3 aydır durmuş ve sanki dip yapmış gibi görünüyor. Buna karşılık konut sektöründeki çöküş de hala çarpıcı bir görünümde bulunmayı sürdürüyor.

Önümüzdeki dönemde enflasyonda birkaç nedenle ciddi düşüşler yaşanacak. Her şeyden önce ABD Merkez Bankası (FED) ve Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) parasal sıkılaştırmayı ertelemeleri uluslararası yatırımcıların bir süre daha yüksek faiz veren gelişme yolundaki ülkelere para yatırmaya yönelmesine yol açmış görünüyor. Bu bizim gibi dış kaynağa ihtiyacı olan ekonomilerde döviz girişlerinin artması nedeniyle önce kurlarda düşüşe yol açmış bulunuyor. Kurlarda düşüş bizim gibi üretimde önemli oranda ithal girdi kullanan ekonomilerde maliyet düşüşü yoluyla enflasyonda da düşüş sağlıyor. Üçüncü olarak iç talebin düşüklüğü de enflasyon üzerinde düşürücü baskı yapıyor. Ve son olarak geçen yılın çok yüksek aylık enflasyon verilerinin yerine bu yılın nispeten düşük aylık enflasyon verilerinin girmesi de baz etkisi yoluyla enflasyonda düşüşe neden oluyor.

Fizik bilimlerde neden – sonuç ilişkisinin karıştırılması, yapılan deneyden sonuç alınamamasına yol açar. Ekonomi, siyasetle içli dışlı bir bilim dalıdır. Ekonomide neden – sonuç ilişkisinin karıştırılması kısa dönemde siyaseten iyi sonuçlar verir gibi görünse de orta – uzun dönemde ekonomide ciddi hasarlara yol açabilir. O nedenle ortaya çıkan bu yeni fırsatı kullanarak gerek siyasal yönetim sistemi ve gerekse ekonomi politikası üzerinde yeniden düşünmekte ve düzeltici adımları atmakta yarar var.

Ham hayaller ve acı gerçekler

Uğur Civelek / Dünya

Ekonominin içinde bulunduğu koşullar ve benimsenen yaklaşımların gündeme getireceği riskler hiç tartışılmıyor; fiyatlanmıyor. Ekonomik sorunların kurallı piyasa anlayışı ile çözülemeyecek kadar ağırlaşmış olduğu konuşulmuyor. Olumsuzlukları görmezden gelerek finansal eğilimleri talimatla eğip bükmeye çalışmanın, başarısızlığa sebep olacak yan tesirler biriktirdiği görmezden geliniyor. Para politikasının hesapsızca gevşetilmesinde mucize aranıyor.

Ekonomi yönetimi kısa vadeli finansal eğilimleri ve beklentileri yönlendirmek konusunda çok çabalıyor. Bunların, ekonomik eğilimlerin yönünü değiştirmeye yetmeyebileceğini düşünmek bile istemiyor. Eğer tüketim ve yatırım eğilimi yeniden canlandırılamıyor ise, tüm talimatlı yönlendirmelerin geri tepme olasılığının çok yüksek olduğunu unutmamak gerekiyor. Bir an için tüketim ve yatırım eğiliminin yeniden canlandığını varsayalım. Bu durumda eriyen hammadde stoklarının takviyesi ve teknoloji transferi

gereksinimi, ithalatı patlatır ve çok ciddi bir döviz talebi yaratarak bu kısır oyunu bozabilir. Döviz rezervlerinin yetersiz olduğu ve net dış borç ödeyicisi olduğumuz koşullarda, bu eğilimi taşımak pek mümkün olamayabilir.

İçinde bulunduğumuz koşullar zaten sıkıntılı; ekonominin çarkları dönmekte çok zorlanıyor, kamu açıkları kontrolsüz bir şekilde büyüyor ve mali kesim daha fazla risk almak istemiyor. Bu koşullarda para otoritesinin bağımsızlığını ortadan kaldırmak, yedek akçeleri kullanarak piyasadaki likiditeyi bollaştırmak, para otoritesini faizleri sert bir şekilde düşürmeye ve zorunlu karşılık oranlarını kredi arzını genişletecek şekilde kullanmaya zorlamak güven vermiyor.

Sorunların ağırlaşması pahasına günü kurtarma dönemi biteli çok oldu. Mevcut görünüm, oldukça ciddi bir çaresizlik yaşandığını, gerçekçi olunamadığını ve sağlıklı düşünme yeteneklerinin tüketilmiş olduğunu düşündürüyor.

Faizi indirmek

Ege Cansen / Sözcü Gazetesi

Olağanüstü yetkilerle donatılmış ve dolayısıyla olağanüstü sorumluluk üstlenmiş bir cumhurbaşkanının "Faiz sebep, enflasyon sonuçtur" dediği bir ülkede yaşıyoruz. Hal böyleyken ve hazır enflasyon inişe geçmişken, MB Başkanı'nın, politika faizini, beklenen yılsonu enflasyonundan yüzde 8-9 puan yukarıda tutmaya devam etmesi, bilimsel bir zorunluluk mudur?

Yoksa "Ben şimdi faizi indiririm ama enflasyon beklendiği gibi düşmezse, sonunda kabak benim başıma patlar, iyisi mi 'tedbirli davranayım', faizi indirmemeyim" diye mi düşünülmüştür? Şunu hemen söyleyeyim, bugün Türkiye'de 100 iktisatçıya "MB Başkanı siz olsanız ne yapardınız?" diye sorun, 90'ı "Faizi indirmem" der.

Yani dünyada reel faizler sıfır dolayında dolaşırken Türkiye'de yüzde 7,8 "(1,24 /1,15)-1: yüzde 7,8" olarak gerçekleşme ihtimalini dert etmez. Çünkü merkez bankaları, öncelikle fiyat istikrarından sorumludur.

Bağımsızlıklarının yani icabında hükümete diklenme özgürlüklerinin gerekçesi de budur.

Türkiye'de bütün tartışmalar dış borçlanmaya çıkar

"Yükselt faizi-insin enflasyon" algoritması Türkiye gibi "çift para birimli" ülkelerde, döviz fiyat artışını önleyerek enflasyonu düşürür. Parası döviz olan ülkelerde ise talebi daraltarak enflasyonu frenler. Bunlar apayrı iki "sebep-sonuç" ilişkisidir. Yurdum iktisatçılarının ezici çoğunluğu, laikçi veya dinci siyasetçilerin tümü, bankacı ve iş insanlarının hemen hepsi, bunu ya anlamaz ya da anlamak istemez. Onların derdi yurda döviz gelmesidir. Çünkü hepsi "Türkiye dış borç almadan (cari açık vermeden diye okuyun) kalkınamaz" inancındadır. Enflasyonu düşürmek için faizi indirelim mi bindirelim mi tartışmaları, gerçekle yüzleşmekten kaçmaktır. Temel soru şudur: Cari açıksız büyümek için yapılması gerekeni yapmaya hazır mıyız?

Son söz: Carisi açık olanın, faizi yüksek olur.

İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması

Bilim ve ürün el ele Türkiye'yi geleceğe taşıyacak

Türkiye'deki organize sanayi bölgeleri arasında ilk kez İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından düzenlenen Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nın üçüncüsü, 7 Kasım 2019 tarihinde gerçekleştirilecek.

İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nda, 18 Bölge firması tarafından hazırlanan birbirinden değerli projeler, alanında uzman ve yetkin jüri üyeleri tarafından değerlendirilerek, ilk üç sırayı alacak olanların yanı sıra mansiyon kazanacak üç proje de belirlenecek.

İAOSB Bölge firmalarının Ar-Ge ve İnovasyon konusunda farkındalıklarının arttırılması, yapılan projelerin kamuoyuyla paylaşılması ve başarılı projelerin ödüllendirilerek, firmaların yeni çalışmalara motive edilmesi amacıyla düzenlenen yarışmaya ilişkin açıklamalarda bulunan İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, şu görüşleri ifade etti:

"Ülkemizin büyümesi, gelişmesi, ihracatımızın arttırılması için olmazsa olmazımız Ar-Ge ve inovasyona dayalı, katma değeri yüksek ürünler üretmektir. Ancak firmalarımızın genel yapısı ve finansal koşulları nedeniyle Türkiye'de Ar-Ge ve inovasyona gereken önem ve kaynak ne yazık ki ayrılamamıştır. Oysa ülkemiz ancak gelişen sanayi ile ilerleyebilir. Sanayi ise sürekli kendini yenileyen piyasa koşullarına paralel olarak kendini geliştirmek zorundadır. Ar-Ge ve inovasyonsuz mevcut ürünü geliştirmek veya yeni ürün piyasaya sürmek nasıl mümkün değilse, bu yenilikleri gerçekleştirmeden ayakta durabilmek de o derece mümkün değil. Bu nedenledir ki sanayi camiasında farkındalığı arttırmak, ortaya çıkarılan iyi projeleri ödüllendirmek, Ar-Ge ve inovasyon çalışmasını hali hazırda yürüten ya da çalışmalara başlamayı planlayan firmalarımızı motive etmek amacıyla bu yıl üçüncü kez yarışmamızı düzenleyeceğiz. 2013 ve 2016 yıllarında düzenlediğimiz Ar-Ge ve İnovasyon Yarışmalarımızdan aldığımız geri dönüşler çok olumlu oldu. Bu yarışmanın devamlılığı ile Ar-Ge ve inovasyon konusundaki duyarlılığı her geçen yıl arttırmayı hedefliyoruz."

Dergimizin Temmuz, Ağustos ve Eylül sayılarında yarışmaya katılan firmalarımızın projelerine alfabetik sıraya göre altışarlı gruplar halinde yer vereceğiz. İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'na katılan ilk 6 projeye ilişkin detaylar ise şöyle...

bölgemizden

Atılım Metal Kauçuk

CNC Kontrollü Silindirik Taşlama Tezgâhı Tasarımı ve İmalatı

Atılım Metal Kauçuk San. ve Tic. A.Ş. 1992 yılında "üründe ve hizmette önce kalite" ilkesini kendisine prensip edinerek kurulmuştur. Yüksek üretim gücü, kalitesi, hızlı termin ve Ar-Ge yeteneği sayesinde sektörde tanınan ve Türkiye'nin önde gelen firmalarına hizmet sunan bir firma haline gelmiştir. Atılım'ın temeli, 2. Sanayi Sitesi'nde 25 metrekarelik bir atölyede atılmıştır. Bugün ise 7 bin metrekarelik sahada üretim yapan ve sanayi sektörüne hizmet veren bir firma haline gelmiştir. Firma ortaklarının 35 senelik tecrübesi sayesinde, Türkiye'de yapılamayan birçok proje, Atılım'da yapılabilir hale gelmiş ve müşteri firmalarının yurtdışına olan bağımlılığı azaltılmıştır.

Atılım Metal Kauçuk bugün, sanayinin ambalaj, kağıt, tekstil, mobilya, gıda, demir çelik, deri, plastik, maden gibi çeşitli sektörlerine; silindir kauçuk kaplama, ısıtma-soğutma silindirleri, corona ruloları, expander (muz – eğri vals), s-vals, kompozit silindirler, termal kaplamalar, ptfe kaplamalar, konveyör taşıma sistemleri, özel makine imalatları ve modifikasyon projeleri ile sanayiye kalitenin ulaşmasını sağlamaktadır.

Atılım müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek adına yurtdışı firmalar ile yapılan anlaşmalar sayesinde çözüm ortakları elde etmiştir. Almanya'da Inometa ve Mitex, Hollanda'da Plating Solutions ve Japonya'da Katsura firması ile 2013 yılından beri karşılıklı anlaşmalar sonucunda teknoloji ve know-how alışverişi yapmaktadır.

Firma, 2016 yılında büyüme kararı alarak 1600 metrekarelik kapalı alanını 7 bin metrekareye çıkararak, kapasitesini arttırmış ve hizmet olanaklarını genişletmiştir.

Kauçuk veya poliüretan kaplanmış merdanelerin (silindirlerin) kaplama sonrası imalatı günümüzde klasik talaşlı imalat ve taşlama ile 4 ana aşamada yapılmaktadır. Bunlar sırasıyla; kauçuk veya poliüretanın kaba taşlanması, kenar kesme, ince taşlama ve kanal açma işlemleridir. Tüm bu işlemler ülkemizde ve dünyada 4 farklı tezgâha taşlama taşı veya kesme kalemleri bağlanarak yapılmaktadır.

Kauçuk veya poliüretan kaplanmış silindirlerin kullanıldığı sektörlerin çok hızlı ilerlemesi sonucu özellikle silindir hassasiyetleri ve silindirlerin kaplanıp taşlanma işleminde geçen süre önem arz etmiştir. Daha hassas taşlamayı çok daha kısa sürede yapabilmek için firma, genel anlamda taşlama tezgâhlarını incelemiş ve yapılan incelemeler sonrası firma personeli tarafından uzun yıllardan beri uygulanan işlemlerde değişiklik yapılmasına karar verilmiştir.

Bu projede toplamda 4 farklı işlemden geçen kauçuk veya poliüretan kaplanmış silindirlerin tek bir makinede üretilebileceği, uzmanlık gerektirmeyen ve bilgisayar kontrollü tam otomatik Kauçuk veya Poliüretan Kaplanmış Merdaneler İçin CNC Kontrollü Silindirik Taşlama Tezgâhı Tasarımı ve İmalatı yapılması hedeflenmiştir. Bu proje ile kauçuk ve poliüretan kaplanmış silindirlerin nihai üretimi baştan sona tek makinada taret üzerindeki kesici kalemler ve taşlama taşları kullanılarak yapılabilmiş ve bunun sonucunda; çok daha kısa sürede daha hassas kauçuk yüzeyi elde edilebilmiştir. Ayrıca üretim kapasitesi arttırılarak, enerji kazanımı sağlanmış ve en önemli parametrelerden birisi olan konkav veya konveks yapılı merdane üretimi yapılabilmiştir.

Baylan

AK-311 LoRa

1955 yılında su ve elektrik sayaçlarının tamir, bakım ve kalibrasyonu ile faaliyete başlayan, yarım yüzyılı aşan tecrübesine ve sahip olduğu teknolojik üstünlüklere tasarımcı kimliğini de ekleyen, nitelikli ve uzman kadrosu ile ölçü aletleri sektörüne birçok yeniliği, öncü hizmeti ve teknolojiyi sunan Baylan; 300 metrekarelik orta ölçekli tesisinde haftada 300 adet sayaç üretirken, kaliteli ve teknolojik üretim sistemi ile çağdaş üretim tarzını yakalayarak, 1992 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 2 bin 500 metrekare kapalı alanlı işletmesinde faaliyetini sürdürmüştür.

Firma, müşterilerinden gelen talepler doğrultusunda İAOSB'de 2004 yılında 11 bin metrekare, 2008 yılında 10 bin metrekare ve 2014 yılında 50 bin metrekare kapalı alana sahip üretim tesislerini açarak, kendisine inanan ve güvenen müşterilerine hizmet vermeyi sürdürmektedir.

Yüzde 100 Türk patentli, yüzde 100 Türk sermayesinin ürünü olan Baylan, bugün modern çağımızın üretim ile ilgili, teknolojik ihtiyaçlarının tamamına haiz, toplam 71 bin metrekare kapalı alana sahip tesislerinde üretimini sürdürmektedir. Konusunda uzmanlaşmış, 60 mühendis, teknisyen ve diğer çalışanlardan oluşan 800 kişilik kadrosu ile günde 15 bin adet sayaç üreten Baylan; dünyanın dört bir tarafına yaptığı ihracatlar ile uluslararası bir sanayi kuruluşu haline gelmiş, yurt dışında da aranılan bir marka imajını sağlamıştır. Firmada, AB yasal metroloji kuruluşlarınca hazırlanan MID 2014/32/EU direktifine ve OIML R49 ve TS EN ISO 4064 standartlarına uygun ürün yelpazesi içerisinde 15 mm'den 200 mm'ye kadar değişik anma çaplarında yaş, kuru ve yarı kuru tip olmak üzere tek ve çok huzmeli ayrıca volümetrik, ultrasonik ve kalorimetre sayaç modelleri üretilmektedir.

Yarışmaya katılan "LoRa teknolojisi"nden önce özellikle sayaç haberleşmesinde kullanılan RF (wM-Bus) protokolünün bazı dez avantajları bulunmaktadır. Söz konusu RF teknolojisinin en büyük dezavantajı kapsama alanının kısıtlı olmasıdır. Bu kapsama alanı iç mekanlarda 100 metreye kadar, dış mekanlarda ise 300 metreye kadar olmaktadır. Ancak şehir ortamında ön ödeme sisteminin kullanımının yaygınlaşması ve idarelerin sayaç okuma maliyetlerini azaltma istekleri düşünüldüğünde bahsedilen menzil bir blok ya da mahalle içerisinde bulunan tüm sayaçların bir kerede okunamamasına yol açmaktadır.

LoRa teknolojisinin temel avantajı; aktarılmak istenilen bilginin standart RF sistemlerine göre çok daha uzak mesafelere iletilebilmesinden kaynaklanmaktadır. Standart RF'de görülen etkili menzil 300 metre kadar iken bu menzil LoRa haberleşmesinde en az 3 kilometreye kadar yükselmektedir. Böylece sayaçların haberleşme menzilleri 10 katına varan oranlarda yükseltilmiş olmaktadır.

Standart RF haberleşmesine oranla noise olarak adlandırılan gürültülerden daha az etkilenmektedir. Ayrıca Standart RF ile yaklaşık -120 dBm gücündeki sinyaller okunabilirken, LoRa haberleşmesi ile bu sayı yaklaşık -140 dBm seviyesine kadar inmektedir. İki güç seviyesi arasındaki fark yaklaşık olarak yüzde 20'lik bir farka denk düşmektedir. Bu fark ayrıca haberleşme mesafesinin artmasına neden olmaktadır.

Gerek standart RF gerekse LoRa haberleşmesini kullanan sayaçlar bir toplayıcı cihaz ile okunabilmektedir. Ancak LoRa haberleşmesi sayesinde bir toplayıcı ile daha fazla cihazın okunması sağlanmaktadır.

LoRa haberleşmesi ADR (adaptive data rate) olarak adlandırılan bir özelliğe sahiptir. Bu özellik; sayaç ile gateway arasındaki mesafeye göre sayacın haberleşmede kullanacağı veri hızını değiştirmektedir. Toplayıcı cihaza uzak olan cihazlar, verilerini daha yakında olan cihazlara göre daha uzun sürede göndermektedir. Yakın olan cihazlar daha az enerji harcayarak sunucuya (server) ulaşır. Böylece enerji tasarrufu sağlanmış olur. Sayaçlar ilk başta en uzak mesafeye aktarım yapmaya uygun haberleşme hızı ile verilerini göndermeye ayarlanmıştır.

Server; sayacın yaptığı yayına ait güç bilgisini kullanarak sayacın veri haberleşme hızını değiştirebilmektedir. Ayrıca sayaçlar, yayın yaptıklarında toplayıcı cihaz yayının alındığına dair bir bilgi iletmektedir. Sayaç belirli sayıda yayınının toplayıcı cihaz tarafından alınmadığını algıladığında, veri hızını düşürerek toplayıcı cihaz tarafından okunmasını sağlamaktadır. Bu özellik ADR olarak adlandırılmaktadır.

bölgemizden

Budin Akarca

Çift Komponentli Mürekkep ve Lak

Budin grubu faaliyetine 1986 yılında Flekso ve Rotogravür matbaa mürekkebi ve konsantre boya (masterbatch) satışı ile başlar. Firma, sektör deneyimi ve saha çalışmalarından edindiği bilgi doğrultusunda dinamik kadrosu ile 1998 yılından bugüne flekso ve rotogravür baskı sistemleri için ülkemiz koşullarına uygun ve dünya standartlarında kaliteli matbaa mürekkeplerinin ve laklarının üretim faaliyetini sürdürmektedir.

1998 yılından itibaren sadece kendi üretimi ve markası olan Budin Akarca matbaa mürekkeplerinin üretim pazarlama ve satışını yapan Budin grubu, Ege Bölgesi'nde başladığı satış ağını geliştirerek yurtiçi, yurtdışı bayileri ve bölge müdürlükleri ile Türkiye'ye ve dünyaya ürün sunmaktadır.

Firma; Flekso ve Rotogravür baskı sistemi için mürekkep ve lak üretimi gerçekleştirmektedir. Üretilen bu mürekkepler; Polietilen LDPE-HDPE, Polipropilen (OPP, BOPP), Polipropilen Çuval, COEX, Aluminyum Folyo, PVC, Kağıt ve Karton gibi malzemelere göre çeşitlilik göstermektedir. Sektörün ihtiyaçlarına göre de mürekkeplere, yüksek ısı dayanımı, deep freeze dayanımı, su dayanımı, sürtünme dayanımı özellikleri kazandırılır.

Firmanın kurumsal hafızasının oluşması için ISO 9001, ISO 14001 ve OHSAS 18001 Entegre Yönetim Sistemi belgelendirmesi bulunmaktadır. Bu sistem ile süreç girdi ve çıktılarının kayıt altına alınması sağlanmakta olup, firma tüm adımlarını bu entegre yönetim sisteminde kayıt altına almaktadır.

Müşteri talepleri doğrultusunda ürün gamını genişleten Budin Akarca, Ar-Ge faaliyetlerine de hız kazandırmış, etiket sektörüne hitap etmek amacıyla UV Lak çalışmalarını tamamlamış ve bu ürün, sektörün önde gelen firmaları tarafından onaylanmıştır.

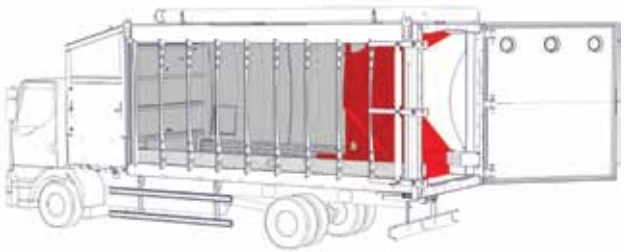
İAOSB Ar-Ge ve İnovasyon Yarışması'nda yer alacak proje, çift komponentli ürünlere ait çalışmadır. Çift komponentli ürünler ile molekül büyümesi meydana gelmekte olup, birinci ve ikinci bileşen karışımına çift "komponentli mürekkep" veya "lak" adı verilir. Bu projede ithal edilen ve özellikle gıda sektöründe kullanılan çift komponentli ürün geliştirilmesi çalışmaları ilk defa firma tarafından yürütülmüştür. Sürdürülen çalışma ile Çift Komponentli Mürekkep ve Lak ürünlerinin ilk defa geliştirilmesi ve ayrıca kürlenme zamanını azaltmayı kapsayan formüllerin oluşturulması sağlanarak, bu ürünlerin, proje kapsamında yapılan çalışmalar neticesinde Türkiye'de üretilmesi gerçekleştirilmiştir. Özellikle mat lak ürünü; sürtünme, çizilme, solvent dayanımı gibi özellikleri ile baskıda üstün performans gösterdiğinden, sektörde kullanım alanı bulmuştur. Aynı zamanda ithal edilen ürünlere karşı daha ekonomik olduğundan müşteriler tarafından tercih edilmektedir.

Çeksan

CollecTea - Vakumlu Yaş Çay Doldurma ve Boşaltma Makinası

Avrupa'dan 1989 yılında makine ithal etmeye başlayan Çeksan Yol Süpürme Makinaları, yerel pazarın ihtiyaç duyduğu performansın bu makinalar ile karşılanamadığını görür. Buradan yola çıkan firma, HMT adını verdiği ilk makinasını 1997 yılında üretmeye başlar. HMT, yerel pazarda başarısını kanıtlamış ve traktör ile çekilen mekanik süpürme makinalarında markalaşır. Tahrikini traktörden alır ve tüm ihtiyacı olan güç, traktörden aldığı güçtür. Bugün, Türkiye'de ve yurtdışında 1000'i aşkın HMT en zor koşullarda yolları süpürmeye devam etmektedir.

Çeksan yaptığı inovasyon çalışmaları ile 2011 yılında, kendinden motorlu ve her türlü araçla çekilebilen yol süpürme makinalarını da ürün gamına eklemiştir. Bu makina sayesinde traktöre ihtiyaç duymadan, elinizdeki diğer araçlarla da çekilebilen bir makina ile yol temizliği yapmak mümkün olabilmektedir.



Çeksan, 2003 yılından itibaren, yeni ürün olan Kamyon Üstü Mekanik Tahrikli (Tork Konvertörlü) Vakumlu Yol Süpürme Makinaları ve Hidrolik Tahrikli Vakumlu Yol Süpürme Makinalarını üretir. Çöp Haznesi kapasiteleri 3 metreküpten 8 metreküpe kadar değişen bu araçlar, dünyadaki birçok değişik markalarda kamyon üstüne monte edilmektedir.

Ürünlerinin satışını başta İzmir olmak üzere tüm Türkiye'ye gerçekleştiren firma, satışlarını müşterileri ile direkt iletişime geçerek veya açılan ihalelere katılım şeklinde gerçekleştirmektedir. Firmanın hedef kitlesi arasında; belediyeler, sanayide yer alan büyük kuruluşlar (çimento, tuğla firmaları gibi…), üniversiteler, alışveriş merkezleri, askeriye ve temizlik firmaları yer almaktadır.

Botanikte camellia sinensis adıyla bilinen çay bitkisinin, genç sürgünleri ucunda yetişen taze ve körpe nitelikteki tepe tomurcuğu ile bunu izleyen birinci ve ikinci yapraktan oluşan kısmı "yaş çay" olarak tanımlanmaktadır. Yaş çay çeşitli işlemler sonucu sevilerek tüketilen çay halini almaktadır.

Üreticiden alınan yaş çay, fabrikaya sevk edilinceye kadar toplama merkezlerinde veya alım yerlerinde depolanmaktadır. Yaş çayın alım yerlerinde araçlara yüklenerek işlenmek üzere fabrikalara nakledilmesi işlemi yoğun emek ve beden gücü gerektirmektedir.

Mevcut teknikte, toplanmış yaş çaylar alım yerlerinde düz bir zemin üzerine serilerek havalandırılmaktadır. Serilmiş olan yaş çay, kamyonlara yüklenmek üzere beden gücü ve küreme ekipmanları ile kamyona yüklenmektedir. Yükleme işleminde kamyona daha fazla ürün yükleyebilmek için çalışanlar ayaklarıyla yaş çayı sıkıştırmaktadır. Yükleme işlemi tamamlandıktan sonra yaş çay, işlenmek üzere fabrikaya sevk edilmektedir. Aşırı efor sarf edilmesine neden olan bu çalışma şeklinde en az 5 veya 6 kişi çalıştırmak gereklidir. Tamamen beden gücüne dayalı bu yaş çay yükleme işlemi çok yavaş olmakta ve uzun sürmektedir. İşin ağırlığı ve yükleme ekibinin mola süreleri düşünüldüğünde işçilik maliyetleri artmaktadır.

Fakat, vakumlu yaş çay toplama makinesi (CollecTea) sayesinde 5-6 işçinin 8 saatte yükleyebildiği çay 1 işçi tarafından vakumlama yöntemi ile 2 saat gibi kısa bir sürede makinaya yüklenip, çay işleme fabrikalarına ulaştırılabilmektedir. Yaş çayın alım yerlerinden fabrikaya taşınması esnasında ve fabrikada bekletilmesi sırasında oluşan kızışmayı önleyerek, yaş çayın kalitesini korumak ve alım yerlerinde ısısı yükselmiş ve yanmaya hazır yaş çayları hava emişi sayesinde soğutmaktadır. Araç kasaları kapalı ve izole olduğu için güneş ışığı ile yaş çayın teması olmamaktadır.

Yaş çayın fabrikada hemen işleme alınmaması durumunda, sistemde bulunan hava fanı sayesinde kapalı kasa içine hava üflenerek kızışma eğiliminde olan yaş çay soğutularak, yanma riski ortadan kaldırılmaktadır.

CollecTea, yaş çayın alım yerlerinden fabrikada işlenmesine kadar geçen süreçte el değmeden transfer edilmesini sağlamaktadır. Makine, doldurma ve boşaltma sistemi sayesinde yaş çay alım yerlerinden nihai ürüne kadar olan tüm süreçler hijyenik bir şekilde gerçekleştirilmektedir. Bu sürecin sonunda, mevcut yöntemler ile 5-6 işçinin 3 saatte boşalttığı yaş çay yapraklarını, 1 işçi 5 dakika gibi kısa bir sürede aracın kasasında bulunan sıyırma mekanizması sayesinde fabrikanın üretim hattına otomatik olarak boşaltabilmektedir.

bölgemizden

Dirinler Makina

İki Eksende Hareket Edebilen Alt Gövdeye Sahip "H" tipi Eksantrik Pres Tasarımı ve Prototip İmalatı

1952 yılında Ahmet Cemal Dirin tarafından, İzmir'de bugün Alsancak Pasaport tarafında bulunan, "Kale Arkası" olarak bilinen küçük bir atölyede temelleri atılan Dirinler Makina, günümüzde 18 bin metrekaresi kapalı, toplam 24 bin metrekarelik alan üzerinde 60 ton ile 250 ton kapasiteler arasında C tipi Eksantrik Presler, 160 ton ile 3 bin ton kapasiteler arasında H tipi Eksantrik, Knuckle Joint, Link Drive, Servo Presler, 60 ton ile 160 ton kapasiteler arasında C tipi Hidrolik Presler, 250 ton ile 3 bin ton kapasiteler arasında H tipi Hidrolik Presler üretmektedir.

Türkiye'de ilklere imza atan Dirinler Makina, Ar-Ge faaliyetlerini Ar-Ge Merkezi bünyesinde gerçekleştirmektedir. Bu faaliyetler kapsamında tasarımını gerçekleştirdiği preslerin üretimini de fabrika alanında gerçekleştirmektedir. Firma; otomotiv, beyaz eşya, savunma sanayi vb sektörlere yönelik olarak ürettiği presler ile dövme, kesme, bükme, yüzeysel ve derin çekme, formlama ve delme vs. işlemleri yapmaktadır. Ücretsiz yatırım danışmanlığı hizmeti ile müşteri talepleri doğrultusunda özel presler ve özel projelerin üretildiği firma; KOSGEB ve Ekonomi Bakanlığı'nın dönemsel olarak açtığı destekleri takip ederek, müşterileri ile paylaşıyor.

Yarışmaya katıldıkları "İki Eksende Hareket Edebilen Alt Gövdeye Sahip "H" tipi Eksantrik Pres Tasarımı ve Prototip İmalatı" ilk kez 2017 yılında gerçekleştirilmiştir. Bu projenin amacı; kayıp süreleri asgariye indirerek, kazanılan zamanda üretilen ürün sayısını artırabilmektedir. Üretim esnasında kalıp bağlama ayar (set-up) sürelerinin minimize olması, özellikle otomotiv ve beyaz eşya sektöründe önem arz etmektedir. Büyük kalıpların bağlanması, taşınması sabit tablalı preslerde çok daha zor olduğu gibi, operatörün kazayla karşılaşma riskini de artırmaktadır. Proje konusu ürünün tablası iki eksende hareket edebilme kabiliyeti ile üretimi bitmiş kalıbın çalışma alanından çıkartılarak, önceden diğer hareketli gövde üzerinde hazırlanmış kalıbın üretime hızlı bir şekilde alınması mümkün olacaktır.

4000x1900 mm ebatlarında olan hareketli tablanın iki eksende hareket edebilmesi, hareketli tabla ile presin senkronize çalışması, alt tablanın elektrik motorlarına göre daha az enerjiye ihtiyaç duyan hidrolik motor ile tahrik edilmesi, tamamen gömülü alt gövdeye sahip konstrüksiyon, hareketli gövdede akü ve kablosuz teknoloji kullanılması söz konusu projenin getirdiği yenilikçi yönler arsında yer almaktadır.

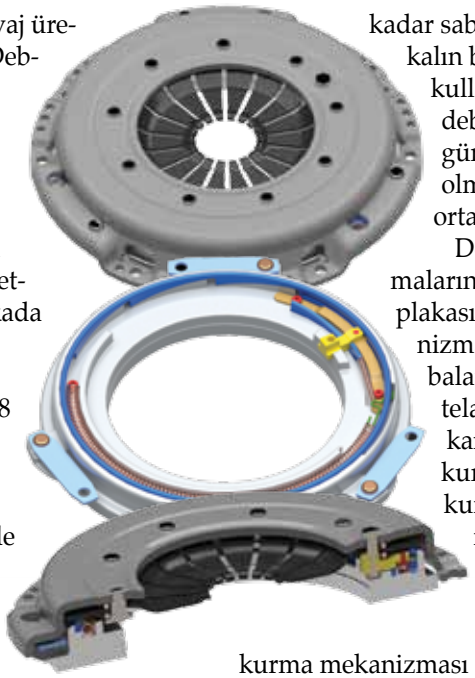
2018 yılında firmanın tamamladığı bir diğer proje ise "Link Drive Mekanizmalı, Yüksek Strok Değerine Sahip, 630 Ton Kapasiteli Sac Şekillendirme Presi Tasarımı ve Prototip İmalatıdır."

Bu projenin amacı; birçok avantajı bulunan Link Drive Mekanizmalı Pres teknolojisini Türkiye'ye kazandırmak, Link Drive mekanizmalı çalışan pres üreterek, bu presin IOT uyumlu olmasını sağlamaktır. Hidrolik preslerde hız arttıkça kullanılan motor gücü artmakta, Link drive mekanizmalı preslerde ise aynı iş, daha az motor gücü ile yapılabilmektedir. Yüksek strok mesafeli proseslerde, presin Link Drive mekanizma özelliği ön plana çıkmaktadır. Sacın ve kalıbın özelliği ile prese Hidrolik Pres davranışı kazandırılması gerekmektedir. Link Drive Preste motordan sağlanan enerji volanda biriktirilir ve volanın enerjisi kullanılarak motordan büyük güçler çekmesi önlenir. Link Drive Pres'in Eksantrik Preslere göre avantajı ise şekillendirme esnasında koç hızının yavaşlatılıp, daha iyi kalitede şekillendirme yapmasıdır.

Hidrolik preslere göre yüzde 50 enerji verimliliği, mekanik preslere göre yüksek şekillendirme kalitesi, Knuckle preslere göre strok değerinin yüksek olması, üretim kapasitesini yüzde 50 arttırması, dakikada 5-40 spm parça üretmesi, IOT uyumlu teknolojiye sahip olması ve Türkiye'de ilk defa üretilmiş olması projenin başlıca öne çıkan yenilikçi özelliklerindendir.

Dönmez Debriyaj

Kurma Mekanizması İhtiva Eden Debriyaj Baskısı



Türkiye'nin en büyük debriyaj üretim firması olan Dönmez Debriyaj, 1986 yılında İzmir'de kurulur. Bugün dünya markalarına, hafif ve ağır ticari araçları için baskı, disk, rulman, volan ve turbo üreten firma, üretim kapasitesinde de dünya standartlarını yakalamış durumdadır. 10 bin metrekare alan üzerine kurulu fabrikada yılda 200 bin disk, 150 bin baskı, 150 bin rulman ve 15 bin volan üretebilen Dönmez Debriyaj, 1998 yılında ISO 9001, 2008 yılında ise ISO/TS 16949 belgelerini alarak kalitesini tescillemiştir.

Dönmez Debriyaj'ın yurtiçinde 15 bayisi, İngiltere'de Hammer Clutch UK ve Almanya'da Hammer GMBH adıyla iki satış noktası bulunmaktadır. Üretiminin yarısını, Hammer Kupplungen markası adı altında 80'den fazla ülkeye ihraç etmektedir.

Müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmak adına güçlü bayi ağına gerekli hassasiyeti gösteren Dönmez Debriyaj, satış sonrası teknik servis ekibi ile düzenli olarak saha ziyaretleri gerçekleştirmektedir.

Kendi bünyesindeki mühendis ve teknikerleriyle Ar-Ge çalışmaları yürüten Dönmez Debriyaj, ürünlerini, gerekli kalıplarını kendisi tasarlamakta ve üretmektedir. Son teknolojiyle donatılmış üretim merkezinde dövme, pres, ısıl işlem, talaşlı imalat ve montaj proseslerinin tamamını gerçekleştirmektedir. Bunun yanı sıra 2014 yılında tamamlamış olduğu modern depo yatırımı ile müşterilerinin taleplerine daha hızlı cevap vermeyi hedeflemektedir.

Dönmez Debriyajın 3 adet Tasarım Tescil Belgesi, 2 adet Patent ve PCT başvuruları bulunmaktadır.

Yarışmaya katılacak olan Kurma Mekanizması İhtiva Eden Debriyaj Baskısı projesi ile; debriyaj diski balatasında yüzdelik ölçülerde aşınmalar gerçekleştiğinde, debriyaj pedalına bir defa basılması ile aşınmaları telafi eden, debriyaj baskı ve rulman kuvvetini her zaman aynı değerde tutan, debriyaj baskısı çalışma pozisyonunu ömrünün sonuna kadar sabit kalmasını sağlayan, daha kalın bir balata kullanılarak son kullanıcıya 2 kat ömür sağlayan, debriyaj pedal sertliğinin ilk günkü değerde ve konforda olmasını sürekli kılan bir ürün ortaya çıkıyor.

Debriyaj diski balatasında aşınmaların başlamasıyla birlikte, baskı plakasının içerisinde bulunan mekanizma vasıtasıyla sistem kendisini balata aşınma miktarına göre telafi eder. Bu telafi; çekme yayı, kanca, destek yay, ayar elemanı, kurma elemanı, stop elemanı, kurma rampası ve durdurma rampası gibi parçaların senkronize olarak çalışmasıyla gerçekleşir.

Debriyaj baskısında bulunan kurma mekanizması sayesinde tüm balata aşınmaları, sürücünün debriyaj pedalına bir kez bastığı anda telafi edilmesini sağlar.

Debriyaj balata aşınma miktarı ne kadar olursa olsun debriyaj baskısındaki tüm kuvvet değerlerinin ve mesafelerinin araca ilk montaj edildiği gündeki pozisyonda sabit kalmasını sağlar.

Debriyaj balatasında aşınmalar meydana geldiğinde kurma elemanı kafese dayanarak, durdurma elemanını ayar elemanı üzerinde bulunan durdurma elemanı açıklığı ile kurma rampasında bulunan rampa arasındaki teması keserek destek yay vasıtasıyla kurma rampasını hareket ettirmektedir. Sürücü bir kez debriyaj pedalına bastığı anda çekme yayı ile ayar elemanının durdurma elemanı açıklığı yüzeyi, durdurma sacına temas edene kadar saat yönünde dönerek baskı plakasını aşınma miktarı kadar motor tarafına doğru yaklaştırılmasını sağlar.

Ürün içerisinde bulunan kurma mekanizmalarında, diş veya adım boşluğu gibi hiçbir mekanizma bulunmadan ayar işlemini gerçekleştirmektedir. Debriyaj balatasında en hassas aşınmalar gerçekleştiğinde, durdurma rampası ve kurma rampasındaki açısal tasarımın, baskı plakası üzerinde bulunan yataklama kanallarının, ayar elemanında bulunan açıklığın, durdurma elemanı ile uyum halde çalışması sayesinde, aşınma telafilerini anlık olarak yapmaktadır.

bölgemizden

Olağanüstü Genel Kurul'dan İstişare Toplantısı'na

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu tarafından 3 Temmuz 2019 tarihinde düzenlenen Olağanüstü Genel Kurul toplantısı, 115 sanayicinin iştirakine rağmen gerçekleştirilemedi. Son yapılan yönetmelik değişimi ile "Genel kurulun toplanabilmesi ve gündemdeki konuları görüşebilmesi için yapı kullanma izni almış katılımcıların en az dörtte birinin toplantıda bulunması" şartı ile toplantı yeter sayısı 150'ye çıkan İAOSB'de, 114 sanayicinin toplantıya gelmesi yetmedi.

Genel Kurulun icra edilememesini değerlendiren İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Bu kural belki küçük OSB'lerde katılımın artırılması için faydalı olabilir ama bizim gibi 600 katılımcısı olan büyük OSB'lerde katılımcıları bir araya getirmek gerçekten ciddi sorun olacaktır. Üzüntüm, bu iş gününde, işlerini, güçlerini bırakıp Bölgemiz ile ilgili önemli konuları görüşmek üzere buraya gelen sanayicilerimizle resmi bir karar alma imkanımız olmamasıdır" dedi.

Bölge yönetimine güven

Toplantı öncesinde bir araya gelen sanayiciler ve İAOSB Yönetim Kurulu üyeleri resmi toplantı için gereken toplantı yeter sayısı bulunmasa dahi, 114 sanayicinin geldiği bu toplantının geniş bir istişare toplantısı olarak yapılmasına karar vererek gündemdeki konuları görüştüler.

Toplantının ilk adımında AVM inşaatını yüklenen firma temsilcisi tarafından projenin gelişimi ve talepleri hakkında bilgi aktarıldı.

Daha sonra İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, verilen bilgileri ve Yönetim Kurulu'nun bu maddeyi gündeme almalarının nedenlerini katılımcılara açıkladı. Bu bilgiler ışığında görüşlerini dile getiren sanayiciler, inşaatın devamı ve projenin gerçekleşmesi için yüklenici firma ile Yönetim Kurulu'nun konunun müzakere edilmesi yönünde görüş bildirdiler.

Diğer gündem maddesinde ise, İAOSB Başkanı Hilmi Uğurtaş tarafından yüzde 99 hissesi İAOSB'ye ait olan ATAER Enerji A.Ş'nin durumu değerlendirildi. Uğurtaş "Son yıllarda yaşanan ekonomik gelişmeler neticesinde bizim santralimiz gibi tesislerin doğalgazdan elektrik üreterek ayakta kalması mümkün değildir" diyerek; bu nedenle ATAER'de daha fazla risk taşınmaması için elektrik üretiminden tümüyle çıkılması ve üretimde kullanılan makine ve teçhizatının satılarak, finansal borçların kapanmasında kullanılması yönündeki değerlendirmelerini aktardı. Konuya ilişkin söz alan sanayiciler, Bölge yönetimine güvenlerinin tam olduğunu, Bölge için en doğru kararların verileceğinden emin olduklarını dile getirerek, Yönetim Kurulu'nun bu hususta da gerekli çalışmaları yapması konusuna yeşil ışık yaktılar.

Toplantının sonunda tüm katılımcılara katkıları ve kendilerine gösterdikleri güvenden dolayı teşekkür eden Uğurtaş, "Arkadaşlarımla birlikte bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da sizlerden aldığımız görüş ve yönlendirmeleri kılavuz alarak, Bölgemiz için en doğru kararları verip, gereğini yaparak yolumuza devam edeceğiz" dedi.

İAOSB'li 14 firma İkinci 500 Büyük'te

İstanbul Sanayi Odası tarafından sanayi kuruluşlarının 2018 yılı verileri üzerinden yapılan değerlendirme sonucu açıklanan Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesine İAOSB'den 14 firma yer aldı.

İstanbul Sanayi Odası (İSO), sanayi kuruluşlarının 2018 yılı verileri üzerinden yaptığı "İSO Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2018" araştırmasının sonuçlarını, kamuoyuna açıkladı. Geçen Mayıs ayında açıklanan İSO 500'ün ardından tamamlanan araştırma sonuçlarına göre; İSO İkinci 500 şirketleri, 2017 yılının ardından 2018 yılında da üretimden net satışlarda yüksek bir performans sergiledi. Bir yönüyle Türkiye'nin KOBİ ölçeğindeki şirketlerinin röntgenini ortaya koyan İSO İkinci 500, 2018 yılında üretimden net satışlarını yüzde 27,8 gibi oldukça güçlü bir artışla 107,6 milyar TL'den 137,5 milyar TL'ye yükseltti. Bu artış 2017 yılında da yüzde 30,9 gibi oldukça yüksek bir oranda gerçekleşmişti.

Listede İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren; Felda Iffco Gıda San. ve Tic. A.Ş., Nemak İzmir Döküm Sanayi A.Ş., Roteks Tekstil İhracat San. ve Tic. A.Ş., ZF Lemförder Aks Modülleri San. ve Tic. A.Ş., Batıbeton Sanayi A.Ş., Atik Metal San. ve Tic. A.Ş., Opet Fuchs Madeni Yağ San. ve Tic. A.Ş., Luna Elektrik Elektronik San. ve Tic. A.Ş., Spot Tekstil San. ve Tic. A.Ş., Mayteks Örme San. ve Tic. A.Ş., Baylan Ölçü Aletleri San. ve Tic. Ltd. Şti., Katmerciler Araç

güncel haberler

Üstü Ekipman San. ve Tic. A.Ş., Çimbeton Hazırbeton ve Prefabrik Yapı Elemanları San. ve Tic. A.Ş. ve Bareks Plastik Film Ekstrüzyon San. ve Tic. A.Ş. firmaları İSO İkinci 500'de yer aldı.

En çok KOBİ'ler zorlanıyor

İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafında her yıl kamuoyu ile paylaşılan "Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" araştırmasının 2018 yılı sonuçları bakınca görülen iki temel olgu oldu.

İlki, küresel ekonomideki yavaşlama bizim KOBİ'lerimize de doğrudan etki yaparak, yavaşlamalarına neden oldu.

İkincisi ise, uzun vadeli dış kaynak kullanımının gittikçe azaldığı bir ortamda doğal olarak kısa vadeli borçların artması idi.

2017 yılındaki yüzde 7,4'lük büyümenin ardından 2018 yılı tam anlamı ile bir hayal kırıklığı oldu. 2018 yılında küresel ekonomideki problemler neticesinde Çin'in başını çektiği yavaşlama trendi, tüm dünya ekonomilerini olduğu gibi Türkiye'yi de etkiledi. Özellikle kırılgan 5'li içindeki yeri değişmeyen ülkemizin bu durumdan fazlası ile etkilendiği gördük.

Diğer yandan Türkiye'nin kendi içinde yaşadığı yapısal problemler, siyasi gerginlikler ve uluslararası sorunlar nedeniyle iç tüketimimiz de ciddi bir durgunluğa girdi.

Bu zor şartlara rağmen İSO İkinci 500 listesindeki sanayicilerin gayretleri ve özverisi ile üretimden satışların yüzde 28'e yaklaşması her türlü takdire değerdir.

İSO'nun İlk ve İkinci 500 listesinde paralel gelişen değerlere de baktığımızda ilk karşımıza çıkan borçlanma yapısı olmuştur. Uzun vadeli borçların azaldığını, kısa vadeli borçların arttığını görmekteyiz.

Bu gelişimi değerlendirdiğimizde ise, KOBİ'lerimizin yeni yatırımdan ziyade üretim ve devamlılıkları için dış kaynak aradığını, bu tür operasyonel ihtiyaçlara yönelik kaynakların ise teminat vb. enstrümanlar nedeni ile zorlukla elde edildiği ve bu nedenle bankalar tarafından kısa vadeli, hızla geri dönüşümünün beklendiği kredilendirme türünün öne çıktığını söyleyebiliriz. Kısaca KOBİ'lerimizin borçlanma kabiliyetleri azalmıştır.

Ayrıca, yüksek faiz çizgisi büyük tutarlardaki, uzun vadeli fonların kullanımını kısıtlamıştır. Bunun yanında Türkiye'nin kendine ait siyasi, ekonomik ve sosyal ortamının değişkenliği ve öngörülememesi de uzun vadeli fonların önünü kesmiştir.

Üretimden satışlara geçişin oranındaki yükselişin ne yazık ki ihracata aynı sıcaklıkta yansıdığını söyleyemiyoruz. Bunun temel nedeninin ise dünya ticaretinde şiddeti artan korumacılık rüzgarlarının olduğu söylenebilir. Duvarların yükseldiği bu dönemde katma değeri yüksek, rekabet gücü olan bir yapıya ulaşamayan KOBİ'lerimizin ihracat şansları iyice düşmüştür. İSO İkinci 500'de ihracatın artış oranı sadece yüzde 0,7 olmuştur. Kısacası küresel yavaşlama KOBİ'lerimizi çok daha fazla etkilemiştir.

İSO İkinci 500 listesindeki sanayi kuruluşlarına bakıldığında 2018'de net satışlara oranla faaliyet karının yüzde 1,8 puan artarak yüzde 12'yi aştığını görüyoruz. Bu veriyi irdelediğimizde ise karşımıza iki stratejik uygulama çıkmaktadır. İlki, KOBİ'lerimizin kendi faaliyet alanlarına yoğunlaşarak dış çizgilerini korumuşlardır. Diğeri ise, satış ve faaliyet giderlerinde daha dikkatli ve başarılı bir yönetim göstermişlerdir.

Giderler dendiğinde ise dikkati çeken en önemli alan finansman giderlerindeki artış ve bu artışın genel karlılığa yaptığı olumsuz etkidir. 2018 yılı İSO İkinci 500 şirketlerinde faaliyet karının yüzde 52,6'sı finansman giderlerine aktarılırken, 2017 yılında bu rakam yüzde 42,8 idi. Ödenen faiz tutarına bakıldığında 2018 yılı gerçekleşmesi 2017'ye göre yüzde 87 artış göstermiştir.

Rekabet gücü yüksek, katma değeri yüksek üretim düzlemine geçme gayreti olarak gördüğümüz Ar-Ge harcamalarına yönelik görüntü ise 188 şirketten 218 şirkete çıkış ile moral verici ancak bu artışın aynı tutarda Ar-Ge harcamalarına yansımaması nedeni ile düşündürücüdür. Çok tehlikeli bir yaklaşım olmasına rağmen Ar-Ge, teknolojik değişim ve inovasyon faaliyetlerinin KOBİ'lerimiz tarafından ötelendiğini görüyoruz.

Şirketlerimizin teknoloji yoğunluklarına göre yarattıkları katma değer dağılımına bakıldığında ise; yüzde 47,3'ü düşük teknolojili, yüzde 29'u orta düşük teknolojili, yüzde 21,6'sı orta yüksek teknolojili üretim yaparken, sadece yüzde 2,1'lik bir kısım yüksek teknoloji tabanlı üretim yapabilmektedir. Ortaya çıkan bu listenin bir başka dikkat çekici noktası da 39 kentimizin bu listede yer almaması ve 10 kentimizin sadece bir firma ile listede yer bulması olmuştur. İstanbul, Türkiye sanayisinin başkenti olmayı bu listede de 154 firması ile yer bularak sürdürdü. ISO İkinci 500 listesinde İzmir 41, Kocaeli 38, Bursa 32, Ankara 20 firma ile İstanbul'u takip etmektedir. Bu listeye bakıldığında bölgesel teşvik anlayışı ile verilen desteklerin sanayi ve üretim kültürü yerleşmemiş kentlerimizde bir işe yaramadığını da üzülerek bir kez daha görmekteyiz.

Tüm bu rakamlar şunu göstermektedir ki; ülkemizdeki KOBİ'ler ellerinden gelen gayret ve özveri ile çalışmakta, üretmeye devam etmektedirler. Ancak, özellikle finansal kısıtlar nedeniyle kaynak bulmakta zorlanmakta, bulduğu kaynakların maliyeti ise ellerine gelen tüm karlılığı alıp götürmektedir.

Karlılığı istenilen standartlarda yakalayamayan firmalarımız doğal olarak ellerindeki kaynakları Ar-Ge, inovasyon gibi rekabet gücünü artırıcı alanlara değil, günlük operasyonları sürdürmeye yani hayatta kalmaya kullanmaktadır. Bu durumun uzun yıllar sürdürülebilmesi mümkün görülmediği içinde, ümit içinde değişim ve gelişim için gereken adımların atılmasını beklemektedir.

KOBİ'lerimizin içlerindeki çalışma aşkını söndürmeyen kaynaklar ise umut ve üreterek yaşama alışkanlığıdır.

güncel haberler

Özel sektörün yurt dışı kredi borcu azaldı

Özel sektörün Mayıs sonu itibarıyla yurt dışından sağladığı kısa vadeli kredi borcu 12 milyar dolara, uzun vadeli kredi borcu 204,5 milyar dolara geriledi.

Özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcu Mayıs'ta 2018 yılı sonuna kıyasla 5 milyar dolar azalarak 204,5 milyar dolara, kısa vadeli kredi borcu ise (ticari krediler hariç) 3.4 milyar dolar gerileyerek 12,0 milyar dolara düştü.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından Mayıs dönemine ait özel sektörün yurt dışından sağladığı kredi borcu gelişmeleri yayınlandı. Verilerin borçluya göre dağılımına bakıldığında, uzun vadeli kredi borcuna ilişkin olarak, bir önceki yılın sonuna göre bankaların kredi biçimindeki borçlanmaları 4,4 milyar dolar azaldı, tahvil ihracı biçimindeki borçlanmaları ise 1,6 milyar dolar artışla 30,3 milyar dolara yükseldi.

Aynı dönemde, bankacılık dışı finansal kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları 1,7 milyar dolar azaldı. Tahvil stoku ise 202 milyon dolar artarak 4,4 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Söz konusu dönemde finansal olmayan kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları 854 milyon dolar azaldı. Tahvil stoku ise 966 milyon dolar artarak 7,4 milyar dolara yükseldi.

Kısa vadeli kredi borcuna ilişkin olarak ise 2018 sonuna göre bankaların kredi biçimindeki borçlanmaları 1,9 milyar dolar azalışla 7,5 milyar dolara, finansal olmayan kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları ise 491 milyon dolar azalışla 2,8 milyar dolara indi.

Bir yıl içindeki anapara geri ödemesi 58.6 milyar dolar

Alacaklıya göre dağılım incelendiğinde, uzun vadeli kredi borcuna ilişkin olarak, Mayıs sonu itibarıyla tahvil hariç özel alacaklılara olan borç, bir önceki yıl sonuna göre 8 milyar dolar azalarak 137,4 milyar dolara geriledi.

Kısa vadeli kredi borcuna ilişkin olarak ise tahvil hariç özel alacaklılara olan borç bir önceki yılın sonuna göre 3,6 milyar dolar azalarak 11,4 milyar dolara indi.

Döviz kompozisyonuna bakıldığında, 204,5 milyar dolar tutarındaki uzun vadeli kredi borcun yüzde 60,9'unu dolar, yüzde 33,9'u euro, yüzde 3,8'i Türk Lirası ve yüzde 1,4'ü ise diğer döviz cinslerinden oluştu. 12 milyar dolar tutarındaki kısa vadeli kredi borcun ise yüzde 48.4'ü dolar, yüzde 33,4'ü euro, yüzde 18'i Türk Lirası ve yüzde 0,2'si diğer döviz cinslerinden oldu.

Sektör dağılımı incelendiğinde, Mayıs sonu itibarıyla, 204,5 milyar dolar tutarındaki uzun vadeli toplam kredi borcunun yüzde 48.1'ini finansal kuruluşların, yüzde 51,9'unu ise finansal olmayan kuruluşların borcu oluşturdu. Aynı dönemde 12 milyar dolar tutarındaki kısa vadeli toplam kredi borcunun yüzde 72,5'ini finansal kuruluşların, yüzde 27,5'ini ise finansal olmayan kuruluşların borcu oluşturdu.

Özel sektörün yurt dışından sağladığı toplam kredi borcu, Mayıs sonu itibarıyla kalan vadeye göre incelendiğinde, 1 yıl içinde gerçekleştirilecek olan anapara geri ödemeleri toplam 58,6 milyar dolar tutarında oldu.

Sanayiyi ileriye taşıyacak teknolojiler

Teknolojik gelişmelerin üretimi ve sanayiyi büyük ölçüde değiştirdiği bir dönemden geçiyoruz. Sanayi 4.0'dan sıklıkla bahsedilen günümüzde, kavramların doğru bilinmesi ve etkilerinin neler olacağının farkında olunması büyük önem taşıyor. Bu yazıda sanayide üretimi canlandıracak olan dört inovatif teknolojiye odaklanılıyor. Bu teknolojiler; IoT, bulut, yapay zeka ve karma gerçeklik olarak sıralanıyor.

IOT, verimliliği artırıyor

Nesnelerin İnterneti (IoT) teknolojisi pek çok sektörün ana odaklarından birini oluşturuyor. Dijital dönüşümünü büyük oranda tamamlamış şirketler, IoT ile donatılmış, üç katmandan oluşan bir eko sistem kuruyorlar: Bağlantılı aygıtlar, yerel konumda denetim (üretim otomasyonu gibi) ve uygulama yazılımı. Bunların dünya çapındaki tüm piyasalara göre sürümleri bulunuyor. Her ne kadar hiçbir üretim tesisi aynı olmasa da, bu teknolojiler aşağıda saydığımız bazı işler için şimdiden kullanılıyor:

- Neredeyse 100 bin iş sahasında üretimi canlandırıyorlar.
- Her şey gerçek zamanlı yönetiliyor.
- İş sahasının verimliliğini artıyorlar.
- Akıllı veri topluyorlar.
- Birimlerin verimliliğini ve bakımını uzaktan izleyebiliyorlar.
- İş sahası için konfor yönetimi saplıyorlar.

Bulut, güvenliği pekiştiriyor

İnovatif gelişme hızına ayak uydurabilmek için günümüz iş dünyasının daha fazla veri merkezlerine ihtiyacı var. Her türlü sanayi üretiminde yüksek hacimlerde veri toplamak mümkün olduğundan siber güvenliğin önemi de paralel olarak artıyor. Bu süreçte bulut teknolojisi daha da önem kazanıyor. IoT çözümleriyle toplanan veri, hem bulut üzerinde hem de bağlanmanın zor olduğu, güvenliğin olmadığı ve verimliliğin her an sekteye uğrayabileceği yerel iş alanlarında depolanabiliyor. Bu sayede sanayi üretimine her gün katkı sağlıyor.

Yapay zeka, müşteri ilişkilerini geliştirmek üzere çalışıyor

Kısa süre önce Amerika Birleşik Devletleri'nde 5 bin araştırmacı ve mühendisten oluşan inovatif bir yapay zeka ve araştırma ekibi oluşturuldu. Kendilerini sihirli yapay zeka dünyasında yeni atılımlar atmaya adamış olan bu ekip, bunu neredeyse yirmi yıllık bir makineli öğrenme ve doğal dil çözümleme deneyimi üzerine kurmuşlar. Bu tür bir araştırma, en tekrarlı parça isteklerini otomasyondan geçirip basit bir süreç haline getirerek müşteriler için üretkenliği en tatmin edici biçimlerde canlandırıyor. Ayrıca, daha fazla katma değer sağlayacak isteklere çalışanların zaman ayırabilmelerini de sağlıyor. Tüm bunlar müşteri ilişkilerini geliştirmede bize doğrudan yardımcı olacak.

Karma gerçeklik sayesinde elektrik bakımı yeni bir boyuta erişti

Karma Gerçeklik temelde yapay gerçeklik ve artırılmış gerçekliğin bir araya geldiği fütürist bir karışım. Birden fazla teknolojiden faydalanarak fiziki çevreyi tarıyor, bir akıllı ızgara gibi etrafın haritasını çıkarıyor ve böylece dijital içeriğin tam olarak nereye konacağını buluyor.

Microsoft'un inovatif artırılmış gerçeklik ürünü HoloLens, şimdiden en iyi karma gerçeklik aygıtı olarak görülüyor. Aslında bakılırsa, bu aygıtın sahip olduğu potansiyel, henüz sanayi dünyasında kendini göstermeye başlamadan görülebildi. HoloLens ile geliştirilen pilot projeler, gelecekteki endüstriyel üretim işleyişini canlandırmada karma gerçekliğin ne esasta bir rol üstleneceğini keşfetmeye itiyor.

Bu konsept, nihayetinde teknisyenlerin ürünlerimizin bakımını yapmada görselli 3D diyagramlardan yardım alabilmelerini sağlayacak. Böylece muayene, aygıtı fiziki olarak parçalara ayırmak durumunda kalmadan gerçekleşebilecek. Teknisyenler hatta bakım geçmişine ait veriye de anında ulaşabilecek.

En kısa şekilde özetlemek gerekirse: IoT+Bulut+AI+Karma Gerçeklik=Sanayi üretiminde büyük artış anlamına geliyor.

Kaynak: https://blog.logo.com.tr/sanayide-uretimi-canlandiracak-4-inovatif-teknoloji/

Abdurrahman ŞENOL

Anonim şirketlerde amme borçlarından sorumluluk

Anonim şirketlerde, borçlardan dolayı sorumluluk şirketin mal varlığıyla sınırlandırılmıştır. Anonim şirket ortaklarının sorumluluğu ise şirkete taahhüt ettiği sermayeyi ödemek ve sermaye borcunu yerine getirmektir. Ancak anonim şirketin bazı ortakları açısından bu durumun istisnaları bulunmaktadır. Şöyle ki;

6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanunun Mükerrer 35. maddesinin 1. fıkrasında "Tüzel kişilerle küçüklerin ve kısıtlıların, vakıflar ve cemaatler gibi tüzel kişiliği olmayan teşekküllerin mal varlığından tamamen veya kısmen tahsil edilemeyen veya tahsil edilemeyeceği anlaşılan amme alacakları , kanuni temsilcilerin ve tüzel kişiliği olmayan teşekkülü idare edenlerin şahsi mal varlıklarından bu Kanun hükümlerine göre tahsil edilir" hükmü yer almaktadır. Buradan hareketle, anonim şirketlerde kanuni temsilcilerin amme borçlarından şahsi mal malvarlığıyla sorumlu olduğu sonucuna ulaşılmaktadır.

Bilindiği üzere TTK m. 370 gereğince; şirket esas sözleşmesinde aksi öngörülmedikçe, yönetim kurulu üyeleri şirketi temsil yetkisine sahiptir. Yani bir diğer ifadeyle temsil yetkisi devredilmediği takdirde, yönetim kurulu üyeleri, şirketin mal varlığından tahsil edilemeyen amme borçlarından şahsi mal varlıkları ile sorumludur. Ancak yönetim kurulunun temsil yetkisini bir veya daha fazla murahhas üyeye veya müdür olarak üçüncü kişiye devretmesi halinde, amme borçlarından şahsi mal varlıklarıyla bu belirtilen kişiler sorumlu olacaktır ve bu durumda diğer yönetim kurulu üyeleri hakkında amme borçlarından dolayı işlem yapılmayacaktır.

Önemle ifade etmek gerekir ki; Kanunda da belirtildiği üzere anonim şirketin kanuni temsilcilerinin şahsi mal varlığına doğrudan gidilmesi mümkün değildir. Öncelikle amme borçlarının şirket malvarlığından tahsil edilmeye çalışılması gerekmektedir. Tahsil edilememesi veya durumun hal ve koşullarından tahsil edilemeyeceğinin anlaşılması halinde kanuni temsilcilerinin şahsi malvarlıklarıyla sorumluluğuna gidilmesi mümkündür.

Öte yandan, anonim şirketin mal varlığından tahsil edilemeyen amme borçlarından halihazırda görevde olan kanuni temsilcilerinin mi yoksa borcun doğduğu sırada mevcut kanuni temsilcilerin mi sorumlu olduğu konusuna değinmekte fayda vardır. 6183 sayılı Kanunun mükerrer 35. Maddesinde 2008 yılında yapılan değişiklikle beraber, amme alacağının doğduğu ve ödenmesi gerektiği zamanlarda kanuni temsilcilerin farklı şahıslar olması halinde işbu borçtan bu şahısların müteselsilen sorumlu olduğu düzenlemesi getirilmişti. Ancak bu hüküm hakkaniyete aykırı olarak vergi ve diğer mali ödev ve sorumluluklarını zamanında ve eksiksiz olarak yerine getiren kanuni temsilcilerin, sonradan kendilerinin görevde olmadığı ve müdahale şanslarının bulunmadığı bir dönemde gerçekleşen bir eylemden müteselsilen sorumlu tutulması sonucunu doğurmaktaydı. Söz konusu hükmün iptali için Anayasa Mahkemesi'ne başvuru yapılması üzerine, Anayasa Mahkemesi tarafından 19.03.2015 tarihinde tamamen yerinde bir şekilde ilgili hükmün adalet ve hakkaniyet ilkelerine aykırı olduğu gerekçesiyle iptaline karar verilmiştir (Anayasa Mahkemesi'nin 19.3.2015 tarih 2014/144 E. 2015/29 K. sayılı kararı). İlgili hükmün iptal edilmesiyle beraber; bundan böyle kanuni temsilcilerin, temsilcilik faaliyetini gerçekleştirdiği zaman zarfında gerçekleşen eylem ve işlemler nedeniyle ortaya çıkan vergi, ceza vs. gibi borçlardan sorumlu tutulabileceği sonucuna ulaşıldığını düşünmekteyiz. Görüldüğü üzere, anonim şirketlerde amme borçlarından sorumluluk ile bir önceki makalemizde belirtmiş olduğumuz limited şirketlerde amme borçlarından sorumluluk birbirinden farklıdır. Limited şirketlerde, aksi kararlaştırılmamış olmadıkça ortaklar birlikte müdür sıfatıyla şirketi idareye ve temsile yetkili oldukları için, ortakların hepsi kanuni temsilci sıfatına haizdir. Bu durumda limited şirketteki kanuni temsilciler amme alacağının tamamından müteselsilen sorumlu tutulur. Ancak limited şirket tarafından şirketin işlerini idareye ve temsile yetkili bir müdür atanması halinde müdür, şirket varlığından tahsil edilemeyen amme borçlarının tamamından sorumlu olacaktır. Bununla beraber limited şirket ortakları da sermaye hissesi oranında amme borcundan sorumlu tutulmaktadır. Limited şirkette ortaklar yalnızca sermaye hisseleri oranında sorumlu tutulmakta iken müdürün sorumluluğu borcun tamamına ilişkindir. Anonim şirketlerde ise makalemizde detaylı olarak izah edildiği üzere sadece kanuni temsilciler amme borcundan sorumludur. Kanuni temsilci sıfatına haiz olmayan şirket ortakları ise amme borcundan sorumlu değildir. Ancak her ikisinde de ortak olan husus; amme borçlarının öncelikle şirket tüzel kişiliğinin mal varlığından tahsil edilmesi gerektiği ve tahsil edilememesi veya tahsil edilemeyeceğinin anlaşılması halinde diğer kişilere başvurulması gerektiğidir.

OSBÜK Genel Kurulu'nun ardından...

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu'nun (OSBÜK) 17. Olağan Genel Kurulu gerçekleştirildi.

Son yapılan kanun değişiklikleri ile tüm OSB'lere üye olma ve yıllık aidat ödeme zorunluluğu getirilerek temsil ve mali anlamda güçlenmesi ve yeni yönetimin 4 yıl görev yapacak olması gibi nedenlerden dolayı OSBÜK'ün bu genel kurulu geniş katılım ve ilgi topladı. T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katıldığı toplantıya 798 delegenin 567'si katılım gösterdi.

Toplantının ilk bölümünde OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü tarafından yapılan çalışmalar hakkında bilgi verilirken, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank ile TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ülke sanayisi ve OSB'ler ile ilgili yapılan ve gerçekleştirilmesi planlanan çalışmalara ilişkin bilgi verdiler.

Toplantının Genel Kurul'la ilgili maddelerinin icra edilmesi aşamasında Divan Başkanı'nın yeni dönem için aday olan Başkanlara bu görevlere neden talip olduklarını, program ve projelerini, OSBÜK ile ilgili vizyonlarını anlatma fırsatı tanıyacak kadar konuşma zamanı verilmemesi kafalarda soru işaretleri oluşturdu. 565 OSBÜK delegesinin oy kullandığı sandıklarda OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü ile Gebze OSB Başkanı Vahit Yıldırım'ın listeleri yarıştı. 369 oy olan Memiş Kütükcü ve listesi galip çıktı. Seçimin ardından TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile bir araya gelen Memiş Kütükcü ve Vahit Yıldırım, dostluk görüntüsü vererek birbirlerini kutladılar.

Küresel risk iştahı, ülke risk priminin makro göstergelere duyarlılığını etkiliyor mu?

Gelişmekte olan ülkelere dair yapılan ampirik analizler, küresel risk iştahının destekleyici olmadığı dönemlerde makroekonomik temellerin risk primi açısından öneminin arttığını gösteriyor. Bu durumun dikkate alınması gerek.

Yatırımcıların bir ülke varlığına yatırım yapmak için, aynı para cinsinden, benzer derecede likit, işlem maliyetleri yakın ve benzer vadedeki risksiz bir varlığın (örneğin ABD veya Almanya Hazine tahvilinin) getirisinin ötesinde talep ettiği ek getiri ülke risk primi olarak tanımlanır. Ülke risk primi, devletin borçlanma maliyetlerini yansıtmasının yanı sıra dolaylı olarak yurt içindeki finansal kuruluşların, firmaların ve hanehalklarının yurtdışı borçlanma imkân ve maliyetleri için referans oluşturur. Bu bağlamda, ülke risk priminin belirleyicilerini ve bu değişkenlerin küresel risk iştahıyla etkileşimini anlamak politika yapıcılar için önem arz eder.

Ülke risk primi, küresel faktörler ve ülkeye özgü makroekonomik göstergelerden etkilenebilir. Örneğin, küresel risk iştahının azalmasının gelişmekte olan ülkelerin risk primleri üzerinde yukarı yönlü baskı oluşturduğu biliniyor. Öte yandan, cari denge,

Tablo 1. Makroekonomik Değişimlerin Ülke Risk Primine Uzun Dönemli Etkileri [2]

MERKEZİN GÜNCESİ

	Küresel Risk İştahının Destekleyici Olmadığı Dönemler (ΔVIX>-0.73)	Küresel Risk İştahının Destekleyici Olduğu Dönemler (ΔVIX<-0.73)
Cari Açık / GSYİH Oranının 1 Yüzde Puan Artması	%6,74***	%0,36
Uluslararası Brüt Rezervler / GSYİH Oranının 1 Yüzde Puan Düşmesi	%1,77***	-%1,40***
Finansal Olmayan Firmaların Yabancı Para Borcu / GSYİH Oranının 1 Yüzde Puan Artması	%4,25***	-%0,58
Bütçe Dengesi / GSYİH Oranının 1 Yüzde Puan Düşmesi	%2,53***	-%1,05

*** %1 düzeyinde istatistiki olarak anlamlılığı ifade etmektedir. Dinamik panel sabit- etki eşik (threshold) yöntemde reel büyüme, enflasyon ve iş yapma elverişliliği (ICRG Endeksi) değişkenleri kontrol edilmiştir. VIX'teki değişimdeki eşik değeri, hata kalemlerinin toplamını minimize edecek şekilde -073 olarak bulunmuştur. Kaynak: Yazarların kendi hesapları

uluslararası rezervler, mali denge, özel sektör borçluluk düzeyi, büyüme vb. ülkeye özgü faktörler de risk primi üzerinde etkili olabilir. Bu blog yazısında, ülkeye özgü makroekonomik göstergelerin küresel risk iştahı bozulduğu dönemlerde daha fazla önem kazanıp kazanmadığı analiz ediliyor.

Bu çalışmada, gelişmekte olan 7 büyük ülke için ülke risk priminin belirleyicileri çalışıldı. Çalışmaya konu olan ülkeler; Brezilya, Endonezya, Güney Afrika, Kolombiya, Malezya, Meksika ve Türkiye'dir. Risk primi olarak JP Morgan'ın gelişmekte olan ülkelerin (GOÜ) devlet tahvillerinden oluşturduğu EMBI Global endeksi kullanıldı. Örneklem dönemi olarak 2005Ç1-2017Ç4 alındı. (1)

Analiz sonuçları Tablo 1'de (2) sunuluyor. Küresel risk iştahı göstergesi olarak VIX endeksi kullanıldı. Cari dengede 1 puanlık bozulmanın, küresel risk iştahı destekleyici değilken, ülke risk primini yüzde 6,74 artırırken, küresel risk iştahı destekleyici olduğu dönemlerde kayda değer bir etkisi görülmüyor. Benzer şekilde, uluslararası rezervlerin azalmasının ülke risk primi üzerindeki etkisi özellikle küresel risk iştahı destekleyici olmadığında ortaya çıkıyor. Finansal olmayan firmaların yabancı para borçluluğundaki bir puanlık artışın, küresel risk iştahının destekleyici olmadığı dönemlerde ülke risk priminde yüzde 4,25 artışa yol açtığı gözleniyor. Küresel risk iştahının destekleyici olduğu dönemlerde ise, firmaların yabancı para borçluluğunun ülke risk primi üzerinde önemli bir etkisi olmadığı bulunuyor. Son olarak, kamu bütçe dengesi/GSYİH oranında bir puanlık bozulmanın küresel risk iştahı destekleyici iken ülke risk primi üzerinde anlamlı bir etkisi yok iken, küresel risk iştahı destekleyici değilken ülke risk primini yüzde 2,53 artırıyor.

Özetle, gelişmekte olan ülkelere dair yaptığımız ampirik analizler, küresel risk iştahının destekleyici olmadığı dönemlerde makroekonomik temellerin risk primi açısından öneminin arttığını gösteriyor.

Kaynakça

Akçelik, F. ve Fendoğlu, S. (2019). "Country Risk Premium and Macroeconomic Indicators When Global Financial Conditions Slide", TCMB Ekonomi Notları, yayımlanma aşamasında.

Notlar

(1) Yöntem olarak, dinamik panel sapma-düzeltmeli (bias-corrected) sabit-etki eşik yöntemi kullanılmıştır. Hata terimlerinin varyansları dinamik sistem genel momentler yöntemi (system GMM) kullanılarak düzeltilmiştir. Yöntemin detayları için bkz. Akçelik ve Fendoğlu (2019).

(2) Bu oranlar kısa dönem etkilerin (1- EMBI Global (Logaritmik Değişim, t-1)) katsayısına bölünmesiyle elde edilmiştir.

İlhan PINAR / Tarihçi

18. yüzyılda İzmir'de ticaret-1

İzmir; İngiliz, Fransız ve Hollandalıların rekabetiyle dünya ticaret ağına eklemlenirken, bu süreci hem toplumsal ve kültürel yapısındaki değişimlerle hem de ticaretin ortaya çıkardığı yeni ilişkilerle yaşamaya başladı.

İzmir, araştırmacılar için çok zengin bir malzeme sunan iyi bir laboratuvardır. Ancak bu laboratuvardan yeteri kadar yararlanılmadığını düşünüyorum. Halbuki bu zenginlik kente birçok açıdan yarar sağlayabilecek bir niteliğe sahip; gerek kente dair bilgi üretim süreçlerine katkı bakımından gerekse kente dair ufkumuzu zenginleştirmesi ve düşüncemize derinlik katması bakımından. Bu tür içeriğe sahip kent araştırmalarından biri de hiç kuşku yok ki Elena Frangakis-Syrett tarafından yayınlanan ve Türkçe'ye de 18. yüzyılda İzmir'de Ticaret (1700-1820) adı altında çevrilen (Çev. Çiğdem Diken, İBB Kent Kitaplığı) kitaptır.

Frangakis-Syrett, dönemi kapsayan kaynak zenginliğinin bulunduğu Batı Avrupa arşiv ve kütüphanelerinden yararlanarak İzmir için değerli bir yapıt ortaya koymuş.

Kitap her ne kadar 1700-1820 yılları arasını kapsamaktaysa da yazar, 1700 öncesi İzmiri'ne ve dönemin Osmanlı iktisadi ve toplumsal yapısına dair de önemli bir yer ayırmış. Ağırlıklı olarak, bu dönemde İzmir ile ticaret ilişkileri yürüten İngiliz, Fransız ve Hollanda arşiv ve kaynaklarını değerlendiren yazar, 17. yüzyıl başlarında Batı Anadolu kıyılarında ortaya çıkan bu liman kentinin/antreposunun hangi dinamiklerle bu işlevi üstlendiği üzerinde dururken diğer yandan bu sürecin nasıl işlediği üzerinde de ayrıntılarıyla duruyor.

Ben de kitap üzerinden konuyu iki başlık etrafında ele almaya çalışacağım; İzmir'in bir liman kenti olarak nasıl ortaya çıktığı (koşullar, dinamikler ve etkenler) ve kentin bu sürecin içinden nasıl geçtiği gibi.

İzmir'in 16. yüzyıl sonlarına dek küçük bir yerleşim olduğunu, Daniel Goffmann'a göre içinde tarımsal üretim yapılan yerleşim niteliği taşıdığını biliyoruz. 19. yüzyılda Akdeniz'in yıldızı haline nasıl geldiğini anlamak için başlangıç koşullarını izlemekte yarar var. Tabi bu koşullarda öncelikle İzmir'in dünya ticaret ağına eklemlenmesini sağlayan dinamizmi yaratan İngiliz, Fransız ve Hollanda tarafından bakmak gerekir; bu ülkeler coğrafi keşifler ve ticaret merkantilizmi bileşiminden doğan muazzam bir dönem başlattılar. Bu dönemde oluşan yapı kendi içinde örgütlenmesini ve hukukunu da ortaya koymuştu -her ne kadar zaman zaman bu kurallara uyulmasa da- (17. yüzyıl ikinci yarısındaki İngiltere-Hollanda deniz/ticaret savaşları gibi).

16 ve 17. yüzyıllarda Osmanlı'nın kuzeyde Ruslarla, doğuda Safevilerle ve batıda Habsburglarla girişmek zorunda kaldığı savaşlar hem merkezi otoriteyi zayıflatıyor ve hem de buna bağlı olarak çeşitli yetkileri elinde bulunduran çevre eyalet paşaları topraklarındaki ticarete keyfi olarak müdahale ederek zenginliklerine zenginlik katıyordu. Buna bağlı olarak Doğu Akdeniz üzerinden Batı ile ticaret yürütmekte olan ticaret erbabı kendisini

daha güvenli hissedeceği bir liman arıyordu. Tüccarın bu isteğine Kaptanpaşa Eyaleti'ne bağlı Sığla sancağının İzmir kazası/limanı cevap verecek niteliklere sahip olarak ortaya çıkıyordu. Ayrıca Osmanlı'nın iç işleyişinde yapılan reformların yerel ve özerk güçler ortaya çıkarması yeni tercih edilen limanda Batı Avrupalı tüccarların işlerini kolaylaştırmasını ve karşılıklı iş birliğine dönüşmesini de beraberinde getiriyordu.

Öncelikle Osmanlı İmparatorluğu'nun idari ve iktisadi yönetim şekli olarak has, tımar ve zeamet sistemini ele alan yazar, bu sistemin 18. yüzyıl ortalarından itibaren nasıl çiftlik ve mukataa sistemine evrildiğini; bunun sonucunda ortaya çıkan ayanların ve zaman zaman merkezi otoritenin erkini zaafa uğratacak güce eriştiklerini Batı Anadolu örneklerinden şöyle ifade ediyor: "Osmanlı İmparatorluğu'nda çiftlikler, merkezi yönetimin yetersizliği ve uluslararası ticaret artışının bir sonucu olarak, ilk kez 16. yüzyılda yapılanmaya başladı ve 18. yüzyılda yaygınlaştı. Çiftlik sahipliği Karaosmanoğlu ve Arapoğlu gibi ayanların yükselişini de beraberinde getirdi. Böylece 18. yüzyıl İmparatorluğu'nda bir çiftliğe, bir hasa, bir vakfa ya da üçüne birden sahip olabilen bir ayan yerel özerklik elde etmede en güçlü rakipti. Sadece ticari sermaye değil aynı zamanda yönetimsel görevlerde yer almak, vergi toplama hakkına ve politik güce sahip olmak da ayanların yükselişinde önemli rol oynamıştır. Örneğin 18. yüzyılda Batı Anadolu'da çiftlik sahibi olarak güç kazanan Arapoğlu ve Karaosmanoğlu, çiftlik sahibi olmanın yanı sıra hem uluslararası piyasada İzmir'in pamuk ve buğday ihracatında söz sahibiydiler hem de bulundukları bölgede üst düzey yönetimde ve vergi toplamada görevliydiler."

Yazar, bu bağlamda örgütlü ve kuralları olan Batı Avrupa merkantilizminin Osmanlı iktisadi düzeni üzerindeki etkisini de şöyle özetliyor: "18. yüzyıl, Osmanlı ekonomisinde ticari sermayenin artan ticari ilişkilerle birlikte mal ticaretine getirdiği hareketlilik ve büyümeye rağmen, üretimin prekapitalist ilişkileri yerini korudu ve ticari sermaye bu prekapitalist ilişkileri politik düzlemde biraz değiştirerek çalışmaya devam etti."

Adı geçen üç ülke gerek kendi içlerindeki savaşlar/sorunlar nedeniyle gerekse birbirleri arasındaki rekabete bağlı olarak İzmir ve çevresi ile olan ticari ilişkilerinde zaman zaman geriye düşüyorlar veya öne çıkıyorlardı. Ancak 18. yüzyıla gelindiğinde İngiltere'nin İzmir ticaretindeki mutlak üstünlüğü kesinleşmişti. Bu üstünlük 19. yüzyıl sonlarında Alman etkisine rağmen azalmış olsa da devam etmiştir.

Yazar, Batı Avrupa ile Levant arasında yürütülen bu ticaretin Osmanlı üretim motiflerini ve Batı'nın bu ticaretten nasıl yararlandığını şöyle ifade ediyor: "İmparatorluk ile Avrupa arasındaki ticari iş birliği, Osmanlı'nın üretim motiflerini de belirliyordu. İmparatorluğun, güçlü ekonomilerinin sonucu olarak uluslararası pazarda söz sahibi olan Batı Avrupa ülkeleriyle ilişki içinde olan bölgelerinde, bu ülkelerin ihtiyaçları doğrultusunda üretim yapılıyordu. 18. yüzyılda bir İngiliz yazar, İngiltere'nin İmparatorluk'la yaptığı ticaretin nasıl kazanç elde ettiğinden söz ederken, İngiltere'nin Levant'tan ithal edilen yünle ürettiği kumaşı tekrar Levant'a satarak nasıl gelir sağladığını anlatıyordu. Böylece Osmanlı ile yapılan ticaretten elde edilen kazanç, kumaşın üretiminde çalışan işçilere ödenen ücretin bir bölümünü oluşturuyordu. İzmir'den İngiltere, Fransa ve Hollanda'ya ihraç edilen pamuk ya da ipek kapitalist üretimin bir parçası olan tekstil imalatında kullanılıyordu."

İzmir bu süreci hem toplumsal hem kültürel yapısındaki değişimlerle hem de ticaretin ortaya çıkardığı yeni ilişkilerle yaşıyordu. Doğu Akdeniz ve Nahcivan/Erivan'dan Ermeniler, Tire, Manisa ve Aydın'dan Yahudiler, Adalar'dan Rumlar kente göç ederek harmanlanıyorlar ve kentin yeni toplumsal yapısını oluşturuyorlardı.

Gelecek yazıda, bu sürecin İzmir özelinde 18. yüzyılda nasıl işlediğini ele almaya çalışacağım.

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal MTAL'de kayıtlar devam ediyor

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, verdiği nitelikli eğitim ile sanayiye değer katacak gençler yetiştirirken ülkeyi ileriye taşıyacak sektörlerin ihtiyaçlarına yanıt veriyor.

Öğrencilerin ve velilerin yoğun ilgi gösterdiği Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ne kayıtlar devam ediyor. Başarı grafiğini her geçen gün yükselten okul, öğrencilerinin tamamına sağladığı yüzde 100 bursla dikkat çekiyor.

Kurulduğu günden bu yana her platformda örnek gösterilen ve keşif heyetlerini ağırlayan Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, verdiği nitelikli eğitim ve öğretim ile bir yandan sanayiye değer katacak gençler yetiştirirken, diğer yandan ülkeyi ileriye taşıyacak sektörlerin ihtiyaçlarına yanıt veriyor.

Okul kıyafetlerinden yemeğe, ulaşımdan kırtasiyeye tüm giderlerin İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi tarafından karşılandığı okula bu yıl 120 öğrenci kabul edilecek. Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, yeni başarılara imza atmaya hazırlandığı eğitim-öğretim yılına hazırlanmanın heyecanını yaşıyor.

Kapılarını ilk kez 2014-2015 Eğitim-Öğretim döneminde

bölgemizden

aralayan Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 5 yıl gibi kısa bir süre zarfında gerek akademik gerekse sosyal ve spor alanlarında birbirinden önemli başarılara da imza attı.

Okulda akademik ve teknik eğitimin yanı sıra, öğrencilerin özgüvenlerini geliştiren, sosyalleşmelerini, kendilerini ifade etmelerini sağlayan sosyal etkinliklere de yer verilmektedir. Öğrencilerimiz, MUN, Münazara, Drone, Robot, Destination Imagination, Kısa Film ve Senaryo, CSI gibi çeşitli kulüp faaliyetlerine katılarak, İzmir içinde ya da dışında düzenlenen turnuvalarda okulumuzu temsil etmekte; CSI Türkiye ikinciliği, Destination Imagination teknik alanda Türkiye beşinciliği gibi derecelerle fark yaratmaktadır.

Okulumuza, ortaokulu 2018-2019 eğitim öğretim yılında bitirmiş öğrencilerden, merkezi sınavda (LGS) Türkiye genelinde belirli bir yüzdelik başarı dilimine girenler ön kayıt yaptırabilecek ve puan üstünlüğüne göre sıralama yapılacaktır. Kayıt takvimi, yüzdelik dilim ve diğer bilgiler okulumuzun web sayfasında güncel olarak duyurulmaktadır.

Kayıt için gerekli evraklar

- Öğrenci ile öğrencinin anne ve babasının nüfus cüzdan fotokopileri,
- 2 adet öğrenci, 1 adet öğrenci velisinin fotoğrafı,
- Kan grubu kartı,
- İkametgâh belgesi,
- Sporcu lisansı, ulusal ve uluslararası bilimsel ve teknik proje yarışmalarında aldığı dereceleri gösterir belge/belgeler,
- Öğrencinin okulumuzdaki meslek alanlarında öğrenim görmesinde sakınca bulunmadığına dair sağlık raporu

Aliağa'dan gelen heyet okulumuzu ziyaret etti

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, tatil sürecinde de gelen heyetleri ağırlamaya devam ediyor. Aliağa Kaymakamı Erhan Günay, Aliağa Ticaret Odası Başkanı Ömer Ertük, Aliağa İlçe Milli Eğitim Müdürü Erhan Bayhan ve iş insanlarından oluşan heyet, okulu ziyaret ederek öğretmenlerden bilgi aldılar. Okulda yürütülen çalışmalar, belirlenen hedefler ve gerçekleştirilen somut başarılara ilişkin verilen bilgilerin ardından; derslikler, laboratuvarlar, kütüphane, konferans salonu, spor salonu ve Ar-Ge birimlerini gezen heyet üyeleri, Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni 'Türkiye'ye örnek okul' olarak nitelendirdiler. Öğrencilerin akademik bilgilerini teknik eğitimle harmanlayarak ürüne çevirdiği Ar-Ge birimlerinde ortaya çıkan çalışmaları inceleyen heyet üyelerine kısa sunumlar yapıldı.

http://www.iaosbnedimuysalatl.k12.tr/

Okulumuza bir ödül daha...

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, Çiğli İlçe Sağlık Müdürlüğü ve Çiğli İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü iş birliği ile yürütülen "Okul Sağlığı Projesi ve Kantin, Yemekhane Kapsamında Yapılan Çalışmaları Değerlendirmesi" sonucunda ödüle layık görüldü. Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, aynı zamanda ödül törenine ev sahipliği yaparken, törene Çiğli Kaymakamı Kaya Çıtak, İlçe Milli Eğitim Müdürü Mesut Uğurlu, İlçe Sağlık Müdürü Sinem Örsçü Kemerli, İlçe Tarım Müdürü Gülcan Gürol, Çiğli'de faaliyet gösteren devlet ve özel okulların müdürleri ve temsilcileri katıldılar.

Proje hakkında bilgi veren Uzman Doktor Ali Ceylan, söz konusu çalışmadaki amaçlarının, fiziken ve ruhen sağlıklı öğrencilerin yetiştirilmesi için en üst seviyede eğitim kalitesini yakalamak olduğunu söyledi. Proje kapsamında 132 okulun değerlendirmeye alındığı bilgisini paylaşan Ceylan, kriterleri yerine getiren okulları tebrik etti. Çiğli Kaymakamı Kaya Çıtak da geleceğin teminatları olan çocukların sağlıklı bir okul içerisinde büyümesi ve gelişmesini sağlamak zorunda olduklarını söyledi. Çıtak, gerek devlet gerekse özel okullarda eğitim ve öğretimin kalitesini arttırmak için gerekli çalışmalara ağırlık verilmesi gerektiğinin altını çizerek, "Projede yer alan tüm arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. Sizlerin çalışmaları ile bir farkındalık yaratmış olduk. Gerek İzmir'de gerekse yurdumuzun diğer illerindeki okullarda bu projenin el birliği ile uygulanıp sağlıklı nesillerin yetişmesi için herkesin bir katkısının olmasını diliyorum" diye konuştu. Eğitim ve öğretime katkı sağlanmasına yönelik yürütülen bu çalışmada başarı gösteren okul yöneticilerine ve personellere başarı belgesi ve ödülleri takdim edilirken, Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin plaket ve teşekkür belgesini Okul Müdürü Aslı Akı teslim aldı.

İAOSB, Makedonya'dan gelen Türk öğrencileri ağırladı

Makedonya'nın Gostivar şehrinde bulunan Abdülhakim Hikmet Doğan Eğitim Kültür ve Sanat Merkezi'nde (ADEKSAM) yatılı kalarak Türkçe eğitim alan, lise ve mesleki sağlık liselerinde öğrenim gören 42 Türk öğrenci, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ni (İAOSB) ziyaret etti.

Makedonya'nın farklı şehir, kasaba ve köylerinden gelen öğrencilere Bölge hakkında detaylı bilgiler aktaran İAOSB Basın ve Halkla İlişkiler Birimi Şefi Meryem Yazıcıoğlu, gerek hayata geçirdiği gerekse üretmeye devam ettiği hizmet ve projeleri ile İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin Türkiye'deki OSB'lere örnek yapı teşkil ettiğini söyledi.

Bölge'de faaliyet gösteren 600 fabrikada 40 bin kişiye istihdam sağlandığına dikkat çeken Yazıcıoğlu, Bölge'deki sektörel çeşitliliğin iş kolları konusunda geniş bir yelpazeye hitap ettiğine dikkat çekti. Türk Kültür Sanat Derneği'nin davetlisi olarak İzmir ve Manisa'daki üniversiteler ile öncü kurum ve kuruluşları da gezen öğrenciler, gerekek akademik gelişim gerekse iş olanakları konusunda yetkililerden bilgi aldılar.

Anlaşmasız Brexit'in maliyeti 90 milyar sterlin

İngiltere Maliye Bakanı Hammond, ülkesinin herhangi bir anlaşma olmadan Avrupa Birliği'nden ayrılmasının yanlış olduğunu, bunun ülke ekonomisine maliyetinin yaklaşık 90 milyar sterline ulaşabileceğini bildirdi.

İngiltere Maliye Bakanı Philip Hammond, İngiliz Parlamentosunda yaptığı konuşmada, Brexit sürecine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Hammond, ülkesinin herhangi bir anlaşma olmadan AB'den ayrılmasının yanlış olduğunu, bunun ülke ekonomisine maliyetinin yaklaşık 90 milyar sterlin olabileceğini belirterek, "İngiliz hükümetinin anlaşmasız ayrılık politikası uygulaması yanlış olacaktır. İnanıyorum ki, büyük bir gururla bir vekili olmaya devam edeceğim bu parlamento, bununla ilgilenecektir" ifadelerini kullandı.

İngiltere'nin AB'den anlaşmasız ayrılmasının ticari ilişkiler dikkate alındığında yüksek maliyetleri beraberinde getireceğini savunan Hammond, şunları kaydetti:

"Hiç şüphem yok ki anlaşmasız ayrılık, duraklamanın ani etkilerine cevap verilebilmesi için çok miktarda para gerektirecek. Bu da vergilerin azaltılması ya da harcamaların artırılması için yeterli paranın olmaması demek. Fakat izin verirseniz dahası var. Hükümetin analizleri, anlaşmasız ayrılığın, hazineye 90 milyar sterlinlik etki edeceğini gösteriyor."

İngiltere'de Dışişleri Bakanı Jeremy Hunt ile iktidardaki Muhafazakar Parti'nin liderliğine seçilen ve Başbakan olan Boris Johnson, yeni bir anlaşma sağlanamaması durumunda İngiltere'nin, 31 Ekim'de kesin olarak anlaşmasız bir şekilde AB'den ayrılacağını belirtmişti.

ABD-Çin arasındaki ticaret savaşları küresel büyümeyi azaltacak

Fitch Ratings "ABD'nin Çin'den yapılan 300 milyar dolarlık ithalata yüzde 25 vergi uygulaması, 2020 yılında küresel ekonomik büyümenin 0,4 puan azalmasına neden olabilecek" dedi. Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, ABD'nin Çin'den yapılan 300 milyar dolarlık ithalata yüzde 25 vergi uygulamasının, 2020 yılında küresel ekonomik büyümenin 0,4 puan azalmasına neden olabileceğini duyurdu.

Fitch'ten yapılan açıklamada, küresel ekonomik gelişmelere ilişkin değerlendirmelere yer verildi. Açıklamada, son küresel ekonomik görünüm raporuna kıyasla küresel ekonomi için bu yıl büyüme tahmininin yüzde 2,8'den yüzde 2,7'ye, gelecek yıl için de yüzde 2,7'den yüzde 2,4'e çekildiği bildirilen açıklamada, 2020 yılında Çin'in ekonomik büyümesinin 0,6 puan, ABD'nin ise 0,4 puan azalmasının beklendiği kaydedildi.

güncel haberler

Bir ticari kurumun değeri

Günümüzdeki koşullarda ticari bir kurumun değerini ölçmek son derece önemli bir bilgi haline geldi. Kurumlar, bu değerin ölçülmesi ve yükseltilebilmesi amacına yönelik olarak, dış danışmanları kullanıyorlar. Mentoro'ya göre, ticari bir kurumun değerini belirleyen en önemli 16 metrik şöyle sıralanıyor:

- Üst yöneticilerin kalitesi (yetkinlikleri) ve takımdaşlık seviyesi,
- Stratejinin sağlamlığı (gelir kalemlerinin sürekliği ve öngörülebilirliği, stratejik yetkinlik ve kaynakların seviyesi, sabit maliyetlerin seviyesi, karmaşıklık seviyesi gibi)
- Kurum kültürü ve insan kaynağının özellikleri,
- Rekabet avantajı boyutu (göreceli olarak müşteri sayısı, satılan miktar, birim fiyatlar ve birim maliyetleri)
- Arz taraflı ölçek ekonomisi boyutu,
- Talep bazlı ölçek ekonomisi (ağ etkilerinin varlığı) boyutu,
- Sektörün durumu,
- Sektöre özel kritik başarı faktörlerindeki durumu,
- Toplam borcun ödenmiş öz sermayeye oranı
- Yaratılan serbest nakit tutarı,
- Stok devir hızı,
- Ürünlerin stokta durma süresi ve alacak tahsil süresi (DIO+DSO) ile tedarikçilere ödeme süresi (DPO) farkı,
- Çalışan başına düşen ciro,
- Varlıkların kullanımı (ROA, ROIC, EVA gibi)
- Marka imajı ve değeri,
- Ölçme ve raporlama sistemlerinin düzgünlüğü.

Strateji değiştirme ihtiyacı

Her ticari kurumun, strateji oluşturma ve bunu belli aralıklarla değiştirme ihtiyacı var. Aşağıdaki durumlarda stratejimizi değiştirmeliyiz.

- Yeni işe başlarken,
- Yapılan işi yeni pazarlara (müşteri, karşılanan ihtiyaç) veya coğrafyalara taşırken,
- Yavaşlayan kârlılık artışı durumunda
- Düşen kârlılık durumunda,
- Kurumun müşterilerini hedefleyen yeni önemli rakip çıktığında,
- Rakipten kaçınmak,
- Rakibi kontrol altında tutmak, (tek başına ve/veya diğer rakiplerle)
- Rakiple mücadeleye girmek,
- Önemli yeni teknoloji çıktığında,
- Önemli sosyal, politik, ekonomik, çevresel, hukuksal değişikliklerde (küreselleşme gibi)
- Kurumun hedef müşterilerinin durumunda değişiklik olduğunda, (gelir, tercih, vs.)
- Kaynaklarda sınırlama olması durumunda,
- Fiziksel, finansal, insan, ilişki, entelektüel, organizasyon,

Örnek: zincir lokanta açacak lokasyon kalmaması.

- Müşteri taleplerinde azalma olduğunda.

Strateji, yalnız devletlere değil, küçük büyük tüm kuruluşlara lazım.

Bunun için, dışarıdan bir danışman bulmanızı öneririm. Çünkü içeridekiler patronun yolunu takip ediyorlar.

Kaynak: Yaman Törüner / Hürriyet

Enver OLGUNSOY

KAHVALTISIZ ASLA

Sağlıklı beslenmenin olmazsa olmazlarından biri de kahvaltıdır. Kahvaltı atlanarak ne kilo verilebilir ne de sağlıklı beslenme olasıdır. Kısacası kahvaltısız olmaz. Sağlıklı beslenme, sağlığımızı korumak ve yaşam kalitemizi arttırmak için vücudumuzun gereksinimi olan besin bileşenlerini yeterli miktar ve uygun zamanlarda almak için "bilinçli" olarak yapılması gereken bir eylemdir kahvaltı. Obezitede Avrupa şampiyonu olduğumuz gerçeğinden hareketle, kilo verme sevdasına düştüğümüz anda hemen "kahvaltıyı atlayalım, öğlen az yeriz akşama da Allah kerim" deme kolaylığına çok düşeriz. Ama maalesef kazın ayağı öyle değil. Bu şekilde kilo fazlası verilemez, aksine dengesiz beslenme sonucu muhtemelen kilo alırız.

Vücudumuz gece uykudayken bile enerji harcar. Akşam yemeğinden sabaha kadar geçen sürede de, muhtemelen vücudumuz akşam yemeğinden edindiği enerjiyi tüketir ve karnımız acıkır. Sabah kahvaltısı atlanırsa enerjisiz kalan vücut, yorgunluk, baş ağrısı, dikkat eksikliği ile sizi uyaracaktır. Siz hala kahvaltı etmemekte ısrar ederseniz, öğleni de şöyle bir geçiştireyim derseniz, akşam mutlaka ve mutlaka gereğinden çok yer ve dengesiz beslenme sonucu kilo alırsınız. Kısacası beslenmenin kalitesi kadar, zamanlaması da önemlidir.

Aç olmasanız bile sakın kahvaltıyı atlamayın. Zira metabolizmanızın zamanında çalışmaya başlaması buna bağlıdır.

Her yemekte olduğu gibi kahvaltıda da, vücudumuz için gerekli besin ögelerinin bir denge içinde, yani protein, yağ, karbonhidrat ve lif şeklinde alınmasında büyük yarar vardır. Öylesine sabah bir simit, çay veya boyoz ile kahvaltı olmaz. Mutlaka yanına peynir veya yumurta da konulmalıdır. Hele bir de lif içeren meyve, örneğin elma yenirse, dengeli bir kahvaltıdan söz etmek mümkün olur. Protein (peynir, süt, yumurta vs.) almazsak, sadece karbonhidratla yetinelim dersek, kan şekerimiz bir anda yükselir, sonra da bir anda açlık seviyesinin altına düşer, ani açlık krizine girip ne bulursanız yersiniz. Hele hele bu simit, poğaça, boyoz, açma gibi rafine karbonhidratlar olursa, aniden şekere dönüşen bu yiyecekler kan şekerinize tavan yaptırır. Hiç olmazsa, kan şekerini kontrollü şekilde yükseltecek olan lif içeriği yüksek, tam tahıllı ekmek olmalıdır. Rafine şeker içeren kek, kurabiye vs. gibi karbonhidratlar ise bütün dengenizi bozar ve kısa bir sürede hemen acıkırsınız.

Kahvaltıda meyve ve sebzelere yer verilmelidir. Mevsiminde tüketilen posa ve lif içeriği yönünden zengin söğüş domates, salatalık, biber, yeşillik özellikle maydanoz çok yararlı olacak, C vitamini ve diğer mineral ve vitaminleri de almanızı sağlayacaktır.

Bu sözünü ettiğim kahvaltılıklardan farklı olarak yoğurt, üstüne yulaf veya badem, ceviz gibi kuru yemişler ya da süt, meyve, galeta gibi farklı kombinasyonlarda da kahvaltılar yapabilirsiniz. Ancak hiç unutmamanız gereken asla kahvaltının atlanmayacağıdır.

Tabii bir de son yıllarda Van Kahvaltısı olarak başlayan, sonra İzmir Kahvaltısı'na evrilen ve kahvaltıcılığı bir sektör haline getiren, "kahvaltı çılgınlığına" da esir olmamak gerek. Zira biraz da geç yapılan ve önümüze ne getirilirse tüketilmeye gayret edilen serpme kahvaltılar vücudumuz için büyük tehlikeler barındırabilir. Benim "çöp yiyecekler" ya da "naylon yiyecekler" diye adlandırdığım, o fırından hemen sıcak sıcak servis edilen pofuduk yufkalar, pideler, bunlara sürülen tereyağı kokulu sahte yağlar, reçeller yine sahte ballar yok mu, işte onlar tam bir bomba. Sağlığımızı yerle bir ediyor.

Sadece İzmir'de 3 binin üzerinde kahvaltı mekanı var desem, Çiçekliköy kahvaltıcıları aralarında kümelenme çalışmalarına başladılar desem inanır mısınız?

Evet, aralarında kümelenme ile kahvaltılık malzemeleri tek elden alıp ucuz temin yoluna gitmeyi planlayan bu kahvaltıcılar, bizleri daha da obez yapmak için elbirliği içinde çalışıyorlar. Bu bölgemiz, sadece İzmir'de değil, tüm Türkiye'de ününü duyurmuş durumda.

İAOSB TSM Korosu'ndan "10'uncu Yıl Özel Konseri"

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu'nun onayı ile 2009 yılında kurulan İAOSB Türk Sanat Müziği Korosu, firma sahibi ve çalışanlarından oluşan ses sanatçıları kadrosuyla 10'uncu yılını doldurmanın sevincini seyircilerle paylaştı.

Her Pazartesi günü İAOSB Bölge Müdürlüğü binasında büyük bir özveri ve emekle birbirinden ünlü eserleri icra eden koristler, 10 yıl boyunca verdikleri konserlerden birer parça seslendirerek Bölge katılımcıları ve çalışanlarına keyifli bir akşam yaşattı.

Münir Nurettin Selçuk, Saadettin Kaynak, Ahmet Özhan, Zeki Müren gibi Türk müziğine damga vuran duayen sanatçıların Anla Beni, Seninle Bir Sonbahar Mevsimi, Sevemedim Karagözlüm, Bahar Bitti Güz Bitti, Sevdi Gönlüm gibi unutulmaz parçalarının seslendirildiği konserde, İAOSB Tiyatro Grubu Başkanı Hakan Susuz, Koro Şefi Engin Karadağ'ı tebrik ederek, sanata verdikleri katkılardan dolayı teşekkür etti.

İAOSB TSM Konserleri'nde geleneksel hale gelen İzmir Marşı ile konseri sonlandıran koro üyeleri izleyenlerden bir kez daha tam not aldı.

Kültürpark, şehir merkezinde doğa, kültür, sanat, spor ve ekonomiyi birleştiriyor

İzmirle bütünleşen Kültürpark, bir yandan şehrin merkezinde doğal bir "nefes alma alanı" oluştururken, diğer yandan ev sahipliği yaptığı İzmir Enternasyonal Fuarı ekonomiyi canlandırıyor, sosyalleşmeyi sağlıyor.

İzmir'in unutulmayan Belediye Başkanı Behçet Uz öncülüğünde 1 Ocak 1936 yılında kurulan Kültürpark, Atatürk'ün isteği doğrultusunda Türkiye Cumhuriyeti'nin diğer devletlerle olan ekonomik bağlantısını sağlamayı amaçlıyordu.

420 bin metrakare alan üzerine kurulan Kültürpark'ın içinde; 14 kapalı sergi salonu, 4 konferans salonu, Atatürk Açıkhava Tiyatrosu, İsmet İnönü Sanat Merkezi, İzmir Sanat, Fuar Evlendirme Dairesi, Celal Atik Spor Salonu, Lunapark, Hayvanat Bahçesi, Paraşüt Kulesi, Gençlik Tiyatrosu, Resim-Heykel Müzesi, İzmir Tarih ve Sanat Müzesi yer almaktadır. Ayrıca; 1850 metrelik koşu parkuru, yüzme havuzu, kapalı spor salonu, tenis kortları, halı saha gibi spor etkinliklerine imkân sağlayan mekânlar da bulunmaktadır.

Kültürpark'ta 8 binden fazla ağaç ve 200 civarı bitki bulunmaktadır. Ağaçlar ve bitki örtüsü-

nün künyesi çıkarılmış ve ağaçlar sigortalanmıştır. Bu haliyle Kültürpark, "İzmir Enternasyonal Fuarı" gibi uluslararası bir niteliğe sahiptir. Kültürpark'taki bitki örtüsünü tanıtmak ve doğa bilincinin gelişmesine katkı sağlamak amacıyla "İZFAŞ" tarafından "Kültürpark'ın Ağaç ve Çalı Türleri" adıyla çıkarılmış bir yayını da bulunmaktadır.

Park alanında 1922 senesindeki İzmir Yangını öncesinde "Aziz Stepanos Kilisesi" ve "İzmir'deki Ermeni mahallesinin" büyük kısmı burada yaşamış ve bu bölge yangınla birlikte harabe haline gelmiştir.

Kültürpark'ta gerçekleştirilen profesyonel ve sektörel fuarlar 2015 yılında Fuar İzmir adıyla Gaziemir'de inşa edilen yeni alanda düzenlenmeye başladı.

Kültürpark günümüzde son tüketiciye açık kitap, hediyelik eşya gibi fuarlar ile konser ve farklı sosyal etkinliklerin düzenlendiği İzmirlilerin nefes aldığı alanların başında geliyor.

İzmir Kültürpark'a giriş ücreti alınmıyor. Ancak İzmir Enternasyonal Fuarı'nın düzenlendiği dönemde giriş kapılarına turnikeler yerleştiriliyor. Fuar döneminde girişler İzmirim Kart ile elektronik turnikelerden geçilerek yapılıyor.

Kaynak: https://izmir.ktb.gov.tr

Meslek Lisesi'ne yoğun ilgi

Türkiye'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt dönemi öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü yoğun talep üzerine kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti. 2014-2015 Eğitim-Öğretim yılında, teknik eğitimle ilgili algıyı değiştirmek misyonu ile tüm öğrencilerine yüzde 100 bursla kapılarını açan okulun, henüz kayıt süreci başlamamış olması rağmen gösterilen büyük ilgi nedeni ile mevcut kapasitesinin arttırılarak, yeni bir sınıfın daha açılmasına karar verildi.

Okula kaydı alınan öğrencilerin çıtası da her sene daha yükseğe taşınıyor. Sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik dilime giren öğrenciler, Türkiye'de örnek gösterilen, y
hendislik fa
yetiştiren ol
cekler. HA

Örnek liseye talep kontenjan artırdı

Hürriyet

TÜRKİYE'de alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde, yeni
öncesinde yoğun
rine kayıt kon-
tenjanının 96 öğrenciden 120'ye yükseltilerek, yeni bir sınıfın daha açılmasına karar verildi. Sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik
girenler, yüzde 100
hendislik fak
yetiş
bil
İzm

Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını verdikleri okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirerek, "Sanayiye
can suyu olacak, okul
biter bitmez d
leğind

ÖRNEK LİSE ilgi görüyor

Türkiye'nin ilk yüzde 100 burslu lisesinde kontenjan 96'da 120'ye yükselirken, gösterilen ilgi de büyük oldu

ÖZEL İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, örnek lise olarak İAOSB

EGE Telgraf

Uğurtaş,
her gün yükseliyor

İZMİR ATATÜRK OSB MESLEK LİSESİ KAYIT KONTENJANINI 120'YE YÜKSELTTİ

Yüzde 100 burslu eğitim veren Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt dönemi öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü yoğun talep üzerine kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti. Okulun 2014-2015 eğitim-öğretim yılında, teknik eğitimle ilgili
değiştirmek misyonu ile tüm öğrencilerine
100 bursla kapılarını açtığını dile getiren
n kurucu temsilcisi ve İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, "Henüz kayıt süreci başlamamış olmasına rağmen gösterilen büyük ilgi nedeni ile mevcut kapasitemizi artırarak, yeni bir sınıfın daha açılmasına karar verdik. Okula kaydı alınan öğrencilerin çıtası da her sene daha yükseğe taşınıyor. 24 Haziran'da açıklanacak sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik dilime giren öğrenciler okula kayıt yaptırabilecekler" diye konuştu. İZMİR/DÜNYA

DÜNYA

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile Can Hastanesi İşbirliği

İzmir Özel Can Hastanesi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi(İAOSB) ile işbirliği protokolü imzalayarak, bölgede çalışan sanayicilerin ve çalışanların sağlık hizmetlerinden avantajlı olarak faydalanmasını sağladı.

Çiğli'de faaliyet gösteren İzmir Özel Can Hastanesi, kurumsal işbirlikleri yaparak, sağlık farkındalığı oluşturmaya devam ediyor. Ege Bölgesi Sanayi Odası, Deniz Ticaret Odası Aliağa Şubesi, Menemen Ticaret Odası gibi bir çok sivil toplum kuruluşları ile de işbirlikleri olan Can Hastanesi, son olarak İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ile işbirliği protokolü imzaladı. Protokol imza töreninde konuşan Can Sağlık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Op.Dr.Muzaffer Keskiner, bütüncül sağlık hizmetleri sunduklarını dile getirerek, "Endokrinden dişe tüm poliklinliklerimizle, 6 ameliyathanemiz, erişkin-yenidoğan yoğun bakım servislerimiz, uzman hekimlerimiz ve son teknoloji ile iyilik halini sağlamaya çalışıyoruz. Ancak sadece iyiliği sağlamak yeterli değil, korumak da önemli. Bu nedenle bireysel ve toplumsal sağlığa dair bütün alanlarda aktif olarak fayda sağlamaya çalışıyoruz. Bu tür işbirlikleriyle de sağlık hizmetlerimizi ve bütüncül sağlık farkındalığını yaygınlaştırmayı hedefliyoruz." diye konuştu.

Sağlık İçin Sosyal Projeler

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Bölge Müdürü Doğan Hüner, 600 firmanın faaliyette olduğu, yaklaşık 40.000 kişiye istihdam sağlayan bir organize sanayi bölgesi olduklarına dikkat çekerek, Can Hastanesi'nin sağlık hizmetlerinin kısa sürede takdir topladığını dile getirdi. Hüner, "Can sağlık yatırımı, İzmir'de önemli bir ihtiyacı karşıladı. Biz de sanayicilerimizin ve çalışanların Can Hastanesi hizmetlerinden avantajlı olarak faydalanması için bir adım attık. Bölge yöneticileri olarak sağlık hizmetlerinin değerini biliyor ve Bölgemizde de bu değeri vurgulamak için sosyal projeler üretiyoruz" diye konuştu. Farklı sağlık konularında bilgilendirme çalışmaları da yaptıklarını anlatan Hüner, bu çalışmalarda Can Hastanesi uzman kadrosuyla da işbirlikleri yapmaktan memnuniyet duyacaklarını bildirdi.

(Ege Basın Grubu)

Elektronik atıklar ormana dönüşecek

Ege Orman Vakfı ve İAOSB ışbirliği ile elektrikli eşyalarla elektronik atıklar doğaya fidan, çocuklara doğa eğitimi olacak

YAŞANABİLİR ÇEVRE

DESTEK BEKLENİYOR

Hürriyet

"Bu lise sanayiye can suyu olacak"

yenigün

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt dönemi öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü yoğun talep üzerine kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti. 24 Haziran'da açıklanacak sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik dilime giren öğrenciler, yüzde 100 bursla mühendislik fakültelerine gençleri yetiştiren okula kayıt yaptırabilecekler.

"KIVANÇ DUYUYORUZ"

Okulun kurucu temsilcisi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını verdikleri okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirerek, Ülkemizin yüksek nitelikli teknik personel ihtiyacına kayıtsız kalmak yerine elimizi taşın altına koyduk. Türkiye'nin modern şartlarına sahip okullarından birini tam donanımla inşa ettik. Akademik kadromuzu güçlendirerek, velilerimizin tek kuruş bile harcamasına gerek bırakmadan, giyimden kıyafetiyeye, eğitimden yemeğe hatta ve hatta ulaşıma kadar tüm giderleri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi olarak üstlendik" dedi. ■ Fuat AKAR

Türkiye'nin yüzde 100 burslu örnek lisesine yoğun ilgi, kontenjan arttırdı

HABER MERKEZİ

Türkiye'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt dönemi öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü yoğun talep üzerine kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti.

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş

2014-2015 Eğitim-Öğretim yılında, teknik eğitimle ilgili algıyı değiştirmek misyonu ile tüm öğrencilerine yüzde 100 bursla kapılarını açan okulun, henüz kayıt süreci başlamamış olması rağmen gösterilen büyük ilgi nedeni ile mevcut kapasitesinin arttırılarak, yeni öğrencilerin alınmasına karar verildiğini belirtiyor. Okulun kurucu temsilcisi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını verdikleri okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirerek, "İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu olarak, Türkiye'de örnek gösterilen, yüzde 100 bursla mühendislik fakültelerine gençleri yetiştiren okula kayıt yaptırabilecekler.

Okulun kurucu temsilcisi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını verdikleri okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirerek, "İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu olarak, Türkiye'de örnek gösterilecek bir okul kurmak kararı ile bu yola çıktık. Ülkemizin yüksek nitelikli teknik personel ihtiyacına kayıtsız kalmak yerine elimizi taşın altına koyduk. Türkiye'nin en modern şartlarına sahip okullarından birini tam donanımla inşa ettik. Akademik kadromuzu güçlendirerek, velilerimizin tek kuruş bile harcamasına gerek bırakmadan giyimden kıyafetiyeye, eğitimden yemeğe hatta ve hatta ulaşıma kadar tüm giderleri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi olarak üstlendik. Maddi desteğe ihtiyacı olan öğrencilerimize de ayrıca burs imkanı sağladık. Okulumuzdan mezun olan gençlerimizle ilgilenmeyi görev bildik. İhtiyacı olanlara üniversite yaşamları boyunca burs vermeye devam ediyoruz. Tüm bu şartlar bir araya gelince, öğrencilerimizin kısa süre içerisinde birbiri ardına gerek akademik gerekse sportif ve sosyal mecralarda kazandıkları başarılar ile memleket meselesi olarak gördüğümüz meslek liselerine yönelik olumsuz algıyı kırmaya başladığımızı gördük. Bugün okulumuzu ziyaret eden, öğrencilerimiz ile İngilizce sohbet eden özel sektör, akademi ve kamunun üst düzey temsilcilerinin gittikleri her platformda bizleri örnek gösterdiklerini duyuyor, gönül verdiğimiz okulumuz ve öğrencilerimiz adına kıvanç duyuyoruz" dedi.

TİCARET

Günlük Ekonomi Ticaret Gazete

Ekonomi yazarlarımızın ötesi

öğrencilerin çıtası da her sene daha yükseğe taşınıyor. 24 Haziran'da açıklanacak sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik

İAOSB Başkanı Uğurtaş, Sanayici yeni pazar bulmak ve ihracat miktarlarını arttırarak ayakta kalma için çalışıyor

"Daralan iç piyasa ihracatta fiyat düşürüyor"

SELDA AK

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), haziran ayına ilişkin YD-ÜFE verilerini açıkladı. Yurt Dışı Üretici Fiyat Endeksi (YD-ÜFE), haziranda bir önceki aya göre yüzde 3,24 düşüş gösterdi.

Ülke sanayisi içinde üretimi yapılarak yurt dışına ihraç edilen malların üretici fiyatlarındaki değişimi ölçen yurt dışı üretici fiyat endeksi (YD-ÜFE), 2019 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre yüzde 3,24 düşüş, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 9,43, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 22,23 ve on iki aylık ortalamalara göre yüzde 38,97 artış gösterdi.

Sanayinin iki sektöründen bir önceki aya göre değişmeler; madencilik ve taş ocakçılığı sektöründe yüzde 4,08, imalat sanayi sektöründe ise yüzde 3,22 düşüş olarak gerçekleşti.

"Madencilik yerli sanayinin hammadde kapısı olarak görülmeli"

Madencilik ve taş ocakçılığı sektöründe üretim azlığından dolayı bu tablolayla karşılaşılmış olduğu kaydeden Ege Bölgesi [illegible]

Maden Sanayi Meslek Komisyonu meclis üyesi Hakan Örün, "Orman izin bedellerinin ve maden ruhsat bedellerinin artmasından dolayı Türkiye'de birçok maden ocağı kapandı ve çalışamaz hale geldi veya üretimi durdurdu.

Maden, mermer ve mucur ocakları gibi tüm sektörden alınan bedelleri aşırı derecede yükseltmekleri için işletmeler faaliyetlerini yürütemez hale geldi ve tek tek kapanmaya başladı. Bir mermerli kapanma sebebi masrafların karşılayamamaları" dedi.

Küçük madencinin yaşamasının mümkün olmadığını kaydeden Örün, "Şu anki mevzuata göre küçük işletmelere yer yok. Bir önceki Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürü 'biz küçük madenci istemiyoruz' diyordu ona göre de mevzuat geliştirdiler. Bu çerçevede ufak işletmeler birer birer kapanmaya başladı. Ülkemiz için çok tehlikeli bir durum. Çünkü KOBİ'lerin yok olmasına neden oluyor. Halbuki Almanya'yı Almanya yapan KOBİ işletmeleri. Bu durumu orta vadede herkes anlayacak" diye konuştu.

Devletin, madeni gelir kapısı olarak görmekten ziyade, madencilliği yerli sanayinin hammadde kapısı olarak görmesi gerektiğini vurguladıyan Örün, "Bu şekilde madencilikte katma değer daha fazla yükselecektir. Madenlerden ruhsat bedeli ve orman bedelli kapamanda alınan paralar işletmeleri zorluyor. Halbuki madencilik altın yumurtlayan tavuk. Bunu korumak yerine, önceki uygulamalarla bu gelir kaynağını kestiler. Günümüzde işleyen maden sayısı 10 binden 2 binin altına düştü. Ocaklar tek tek kapanıyor. Acilen müdahale edilmesi lazım" ifadelerini kullandı.

Sanayici rekabet için fiyatları düşürüyor

İmalat sanayi sektöründeki yüzde 3,22'lik düşüşle ilgili değerlendirme yapan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş ise "Aslında kur seviyesi yükselmiyorken ve insanların TL hazında aldıkları satış fiyatları yükselmiyorken, satış fiyatlarının geriliyor olması ana nedeni şu olabilir: Ne yazık ki insanlar yetersince iç piyasada imalatlarını satamıyor ve ihracata dönmek zorunda kalıyorlar. Bunu yaparken de rekabet adına fiyatları düşürmek zorunda kalıyorlar. Çünkü sanayici hakkı[illegible] ciddi sıkıntı yaşıyor. Özellikle ihracatı yoksa yıllık ihracatı satış rakamlarının içerisinde yüzde 60-70'ler civarında değilse, yeni pazarlar bulmak adına sanayiciler fiyatlarını düşürerek rekabet etme yansısı ele etmeye çalışıyorlar. Bu durumda ne yazık ki onu gösteriyor. Eğer kur seviyesi yükseliyor olsaydı, 'Kur yükselmesinden kaynaklı: insanlar TL olarak kazançlarında bir değişiklik olmadığı için fiyatları düşürüyorlar' diyebilirdim. Ama kur yükselmiyorken hatta gerilliyorken bizim satış fiyatlarımız da düşüyorsa birinci nedeni, yeni pazar bulmak ikinci ihracat miktarlarını arttırıp ayakta kalmaya çalışmak" diye konuştu.

Aylık en fazla düşüş kok ve rafine petrol ürünlerinde

Bir önceki aya göre en fazla düşüş; yüzde 12,22 ile kok ve rafine petrol ürünleri, yüzde 4,91 ile metal cevherleri, yüzde 4,52 ile kimyasallar ve kimyasal ürünler sektöründe gerçekleşti. Buna karşılık, bilgisayarlar ile elektronik ve optik ürünler yüzde 3,26 ile bir önceki aya göre endeksin [illegible] oldu.

TİCARET
Günlük Ülkesel Ticaret Gazetesi

Meslek lisesi boyut değiştiriyor

İZMİR Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nin (İAOSB) 'sanayiye can suyu verme' hedeflyle hayata kazandırdığı Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri, kısa süre içinde elde ettikleri başarılarla göz dolduruyorlar.

Lise öğrencilerinden oluşan Sherlock Bones takımı, Türkiye genelinde yapılan ve STEM öğretim modeline bağlı olarak gerçekleştirilen CSI Education 2019 Turnuvası'nda Türkiye ikincisi oldu. MEV Okulları Büyükçekmece Kampüsü'nde, 27 okuldan 42 farklı takımın katıldığı turnuvanın lise kategorisinde ikinci olarak büyük bir başarıya imza atan Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri, kazandıkları ödülü İzmir'e getirmenin mutluluğunu yaşadılar. İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, meslek liselerine ilişkin olumsuz algının kırılması ile Türk sanayinin önünün açılacağını vurgulayarak şunları söyledi: "Mesleki ve Teknik Anadolu Liselerinde meslek programı ve tek[illegible]ak üzere iki ayrı program uygul[illegible]ulanan Anadolu teknik programı ile öğrenciler daha fazla sayıda kültür dersi alarak hem uygulamayı öğreniyor hem de üniversite'ye hazırlanıyor. Öğrencilerimiz yaptıkları TÜBİTAK projeleri, katıldıkları MUN (Model Birleşmiş Milletler), DI (Destination Imagination), robot, drone turnuvaları, İngilizce kulüp çalışmaları ve okulumuz tarafından burs dahilinde verilen üniversiteye hazırlık kursları ile en üstün lise eğitimini alarak yetişiyorlar. Mesleki eğitime yönelik ailelerin çekimser bakış açısının değiştirilmesinde, gençlerimizin kazandığı bu başarılar önemli rol oynuyor. Bir Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencisinin de bu gibi platformlarda boy göstermesi ve ödüller kazanması, söz konusu okullara ilişkin algıyı olumlu yönde değiştirecektir. Türkiye'nin geleceğini kaybetmesini istemiyorsak elimizi taşın altına koymamız lazım. Biz de böyle bir okulu hayata geçirerek, bu anlamda örnek olmak istedik."

Hilmi Uğurtaş

EKONOMİK ÇÖZÜM
Türkiye'nin Ekonomi Gazetesi

Türkiye'nin yüzde 100 burslu örnek lisesi kontenjan arttırdı

Türkiye'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir [illegible] Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal [illegible] ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü [illegible]alep üzerine kayıt kontenjanını 96 [illegible]den 120'ye yükseltti.

[illegible]015 Eğitim-Öğretim yılında, teknik eğitimle [illegible]ğıyı değiştirmek misyonu ile tüm [illegible]cilerine yüzde 100 bursla kapılarını açan [illegible], henüz kayıt süreci başlamamış olması [illegible]en gösterilen büyük ilgi nedeni ile mevcut [illegible]sitesinin arttırılarak, yeni bir sınıfın daha [illegible]hasına karar verildi.

[illegible]un kurucu temsilcisi, İzmir Atatürk Organize [illegible]esi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi [illegible]yl ikinci mezunlarını verdikleri [illegible]sterilen ilgiden büyük memnuniyet [illegible]dile getirerek, "İzmir Atatürk Organize [illegible]si Yönetim Kurulu olarak, Türkiye'nin [illegible]rtlarına sahip okullarından birini tam [illegible]a ettik. Akademik kadromuzu [illegible] velilerimizin tek kuruş bile [illegible]erek bıraktırmadan giyimden [illegible]timden yemeğe hatta ve hatta [illegible]üm giderleri İzmir Atatürk Organize [illegible]olarak üstlendik. Öğrencilerimizin [illegible]nde birbiri ardına gerek akademik [illegible]e sosyal mecralarda kazandıkları [illegible]nleket meselesi olarak [illegible]lek liselerine yönelik olumsuz [illegible]şladığımızı gördük. Bugün [illegible] eden, öğrencilerimiz ile İngilizce [illegible]sektör, akademi ve kamunun üst [illegible]nın gittikleri her platformda [illegible]rdiklerini duyuyor, gönül [illegible]uz ve öğrencilerimiz adına kıvanç

OSBDER'in Kurucu Başkanı Hilmi Uğurtaş, başkanlık bayrağını Yıldırım'dan aldı

Hilmi Uğurtaş

Sanayicilerin sorunlarını kamuoyu ile paylaşarak, çözüm odaklı yürüttüğü başarılı çalışmalarla göz dolduran Organize Sanayi Bölgeleri Derneği'nin (OSBDER) yeni dönem Yönetim Kurulu Başkanı, Derneğin Kurucu Başkanı Hilmi Uğurtaş oldu. Gebze OSB'de (GOSB) düzenlenen Genel Kurul'a tek liste ile gidilirken Genel Kurul'un Divan Başkanlığı'nı Gebze Plastikçiler OSB Yönetim Kurulu Başkanı Osman Erkan, Divan Üyelikleri'ni; Hasanağa OSB Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Korun ve Bursa Mustafakemalpaşa OSB Yönetim Kurulu Başkanı Levent Kalın yaptı. Teşekkür konuşmasında Vahit Yıldırım, OSB camiasına birlik ve beraberlik çağrısında bulunurken; bütün OSB'leri kucaklayan bir anlayışla hareket ettiklerini vurguladı. Anadolu OSB Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kutsi Tuncay, OSBDER'in geçmişten bugüne yapmış olduğu çalışmaları anlattı.

OSBDER'in Kurucu Başkanı olan ve yeni dönem Yönetim Kurulu Başkanı seçilen İzmir Atatürk OSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, sanayicilerin söz sahibi olduğu kurumların varlıklarının önemine dikkat çekti ve OSBDER'de emeği geçenlere teşekkür etti. OSBDER'in Yönetim Kurulu Başkanlarının görevlerinin sona ermesinin ardından Yönetim Kurulu'nda hizmet vermeye devam etme geleneği ile hareket ettiklerini hatırlattı. Toplantıda söz alan İstanbul Anadolu OSB Başkanı Murat Çökmez, bütün OSB'leri kucaklayacak bir anlayışa ihtiyaç olduğunu söyledi. Mardin OSB Başkanı Nasır Duyan ise OSB'lerin hür iradesiyle hareket etmesinin sanayi camiasının gelişimine ciddi katkılar sağlayacağını kaydetti. OSBDER'in yeni yönetimi ise şöyle:

Hilmi Uğurtaş - İzmir Atatürk OSB
Eyüp Sözdinler - Çerkezköy OSB
Hüseyin Kutsi Tuncay - Ankara Anadolu OSB
Şenol Telli - İstanbul Birlik OSB
Selim Yirmibeşoğlu- Düzce OSB
Murat Önay - Dudullu OSB
Vahit Yıldırım - Gebze OSB
DENETİM KURULU
Ömer Faruk Korun - Hasanağa OSB
Erol Ünal - Polatlı OSB
Osman Erkan - Gebze Plastikçiler OSB

ÖRNEK LİSEYE İLGİYLE KONTENJAN ARTIRILDI

Türkiye'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti. Okul, 2014-2015 eğitim-öğretim yılında, teknik eğitimle ilgili algıyı değiştirmek misyonu ile tüm öğrencilerine yüzde 100 bursla kapılarını açmıştı. Henüz kayıt süreci başlamamış olmasına rağmen gösterilen büyük ilgi nedeniyle mevcut kapasitesinin artırılarak yeni bir sınıfın daha açılmasına karar verildi. Okulun kurucu temsilcisi, İAOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirdi. ■ POSTA

Hilmi Uğurtaş

POSTA

YÜZDE 100 BURS kontenjan artırdı

Türkiye'nin yüzde 100 burslu örnek lisesi olan Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, yoğun ilgi görüyor

YÜZDE 5'LİK DİLİM

"EN İYİSİNİ YAPMAK"

Ege Telgraf

"YOĞUN İLGİ" kontenjan arttırdı

Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, yoğun ilgi nedeniyle burs kontenjanını arttırdı

ELİMİZİ TAŞIN ALTINA KOYDUK

ÖRNEK LİSEYE İLGİ YENİ SINIF AÇTIRDI

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) tarafından kurulan ve alanında örnek gösterilen Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, yoğun ilgi nedeniyle kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti

YÜZDE 5'LİK DİLİME GİRENLER

'SANAYİYE CAN SUYU'

POSTA

Örnek liseye yoğun ilgi

● Türkiye'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; yeni kayıt dönemi öncesinde öğrenciler ve velilerden gördüğü yoğun talep üzerine kayıt kontenjanını 96 öğrenciden 120'ye yükseltti. Okula kaydı alınan öğrencilerin çıtası da her sene daha yükseğe taşınıyor. 24 Haziran'da açıklanacak sınav sonuçları doğrultusunda yüzde 5'lik dilime giren öğrenciler, Türkiye'de örnek gösterilen, yüzde 100 bursla mühendislik fakültelerine gençleri yetiştiren okula kayıt yaptırabilecekler.

İAOSB Yönetim Kurulu Başka[illegible] Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını v[illegible] gösterilen ilgiden memnuniyet duyd[illegible] lirterek, "Ülkemizin yüksek nitelikli[illegible] sonel ihtiyacını yetiştirmek üzere ö[illegible] kurmak kararı ile [illegible] başardık." dedi.

Uğurtaş, kayıt dönemi başlar[illegible] yoğun talepler üzerine kontenjanı 12[illegible] kararı aldıklarını belirterek, "Sana[illegible] olacak, okulu biter bitmez dilerse m[illegible] leyecek dilerse mühendislik fakü[illegible] yaptığı işin ne olduğunu bi[illegible] geri dönec[illegible]

GÖZLEM

OSBDER'in yeni başkanı belli oldu

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği olağan genel kurulu yapıldı. Derneğin yeni başkanı İzmir Atatürk OSB Başkanı Hilmi Uğurtaş olurken, Düzce OSB Yönetim Kurulu Başkanı Selim Yirmibeşoğlu da yönetim kurulunda yer aldı. OSBDER olağan genel kurulunda derneğin yeni başkanı belli oldu. İzmir Atatürk OSB Başkanı Hilmi Uğurtaş, OSBDER'in yeni başkanı [illegible]ldu. Düzce OSB Yönetim Kurulu Başkanı Selim Yirmibeşoğlu [illegible]a yönetim kuruluna girdi. Divan Başkanlığını Gebze [illegible]astikçiler OSB Başkanı Osman Erkan'ın, divan üyelerinin [illegible]asanağa OSB Başkanı Ömer Faruk Korun ve Bursa [illegible]ustafakemalpaşa OSB Başkanı Levent Kalın olduğu seçimli [illegible]nel kurula tek listeyle gidildi. İzmir Atatürk OSB Başkanı [illegible]mi Uğurtaş sanayicilerin söz sahibi olduğu kurumların oluşmasının son derece önemli olduğunu söyledi. Ülkemiz için sanayinin hayatı öneme sahip olduğunu ifade eden Uğurtaş, derneğe bugüne kadar emeği geçenlere teşekkür etti. Konuşmaların ardından derneğin yeni yönetimi seçildi. OSBDER'in yönetim kurulu başkanlığına İzmir Atatürk OSB Başkanı Hilmi Uğurtaş seçildi.

Düzce OSB Yönetim Kurulu Başkanı Selim Yirmibeşoğlu da yönetim kurulu üyeliğine seçildi. Derneğin yönetim kurulu şu isimlerden oluştu; Hilmi Uğurtaş - İzmir Atatürk OSB, Eyüp Sözdinler - Çerkezköy OSB, Hüseyin Kutsi Tuncay - Ankara Anadolu OSB, Şenol Telli - İstanbul Birlik OSB, Selim Yirmibeşoğlu- Düzce OSB, Murat Önay - Dudullu OSB, Vahit Yıldırım - Gebze OSB. Haber:Seda Ayan

OSBDER'de Uğurtaş dönemi!

ORGANİZE Sanayi Bölgeleri Derneği (OSBDER) seçimli genel kurulu yapıldı. Başkan Vahit Yıldırım'ın yeniden aday olmadığı genel kurulda OSBDER'in kurucu başkanı İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi (İAOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş başkan seçildi. OSBDER'in bir önceki başkanı Vahit Yıldırım 7 kişilik yönetim kurulunda yer alırken, Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi yönetim kurulu başkanı Osman Erkan'da Denetleme kurulunda yer buldu. 6'da

Yoğun ilgi kontenjan artırdı

EKONOMİK ÇÖZÜM

Türkiye'nin Ekonomi Gazetesi

TÜRKİYE'nin en modern okulları arasında yer alarak, alanında örnek gösterilen Özel İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Nedim Uysal Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi; [illegible]inde öğrenciler ve [illegible]un talep üzerine kayıt [illegible]den 120'ye yükseltti. [illegible] öğretim yılında, teknik eğitimle ilgili algıyı değiştirmek misyonu ile tüm öğrencilerine yüzde 100 bursla kapılarını açan okulun, henüz kayıt süreci başlamamış olması rağmen gösterilen büyük ilgi nedeni ile mevcut kapasitesinin arttırılarak, yeni bir sınıfın daha açılmasına karar verildi. Okula kaydı alınan öğrencilerin çıtası da her sene daha yükseğe taşınıyor.

Okulun kurucu temsilcisi, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hilmi Uğurtaş, bu yıl ikinci mezunlarını verdikleri okullarına gösterilen ilgiden büyük memnuniyet duyduklarını dile getirdi. Uğurtaş, şunları söyledi: "İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu olarak, Türkiye'de örnek gösterilecek bir okul kurmak kararı ile bu yola çıktık. Ülkemizin yüksek nitelikli teknik personel ihtiyacına kayıtsız kalmak yerine elimizi taşın altına koyduk. Türkiye'nin en modern şartlarına sahip okullarından birini tam donanımla inşa ettik. Akademik kadromuzu güçlendirerek, velilerimizin tek kuruş bile harcamasına gerek bıraktırmadan giyimden kırtasiyeye, eğitimden yemeğe hatta ve hatta ulaşıma kadar tüm giderleri İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi olarak üstlendik. Maddi destek ihtiyacı olan öğrencilerimize de ayrıca burs imkânı sağladık. Okulumuzdan mezun olan gençlerimizle ilgilenmeyi görev bildik. İhtiyacı olanlara üniversite yaşamları boyunca burs vermeye devam ediyoruz. Tüm bu şartlar bir araya gelince, öğrencilerimizin kısa süre içerisinde birbiri ardına gerek akademik gerekse sportif ve sosyal mecralarda kazandıkları başarılar ile memleket meselesi olarak gördüğümüz meslek liselerine yönelik olumsuz algıyı kırmaya başladığımızı gördük. Bugün okulumuzu ziyaret eden, öğrencilerimiz ile İngilizce sohbet eden özel sektör, akademi ve kamunun üst düzey temsilcilerinin gittikleri her platformda bizleri örnek gösterdiklerini duyuyor, gönül verdiğimiz okulumuz ve öğrencilerimiz adına kıvanç duyuyor[illegible]

Hilmi Uğurtaş

basında İAOSB ve firmalarımız

Norm Holding, Korelileri ağırladı

Kore Bağlantı Elemanları Dernekler Federasyonu'na bağlı 17 Kore firmasının kurucu ve CEO'ları, Norm Holding'e ait üretim tesislerini ziyaret ederek incelemelerde bulundu. Norm Holding'e bağlı Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesisler ile Salihli'deki üretim alanlarını gezen heyet, özellikle Ar-Ge ve kalite yönetimi konusunda Norm Holding yetkililerinden bilgi aldı.

Norm Holding bağlı tesislerin uluslararası anlamda ziyaret edilmesinin karşılıklı iş birliğini artıracağına inandığını ifade eden Norm Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Uysal, uluslararası bağlantı elemanları sektörünün özellikle Uzakdoğu ayağının önemli aktörlerini tesislerinde ağırlamaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi ve Salihli'deki üretim tesislerini ziyaret eden Kore Bağlantı Elemanları Dernekler Federasyonu'na üye firmaların kurucu ve CEO'ları ile sektörün uluslararası boyuttaki durumu hakkında fikir alışverişinde bulunduklarını da söyleyen Uysal, "Norm ailesi olarak 2 bin 500 kişi ile hem ülke ekonomisine hem de dünya ekonomisine katkı sağlıyoruz. Norm Holding olarak elde ettiğiniz tüm başarıları firmamız çatısı altında emek harcayan herkese borçluyuz. Yoğun Ar-Ge faaliyetleri ve inovatif yaklaşımla ürettiğimiz yüksek standartlı kaliteli bağlantı elemanları ile uluslararası pazarlardan daha fazla pay alarak yolumuza devam edeceğiz. 15 yıl önce bizler kıyaslama yapmak üzere Korelilerin fabrikalarını ziyaret ederken şimdi onların bizim tesislerimizi ziyaret ediyor olması, üretim teknolidermiz ve Ar-Ge yapımız hakkında bilgi alıyor oluşu bizim açımızdan da bir gurur kaynağıdır. Kore'den gelen misafirlerimizi ağırlamaktan gerçekten mutluyuz" dedi.

"İş birliğini destekliyoruz"

Daralan dünya ekonomisinde uluslararası ticaret ve ihracatın önemine de vurgu yapan Uysal, sözlerini şöyle tamamladı:

"Ülkemizin içinden geçmekte olduğu darboğazın yanında dünya genelinde de bir daralma söz konusu. Bu anlamda özellikle ihracat hem sektörümüz hem de bu ülkenin sanayisi için ekstra önem kazanıyor. Bu anlamda tesislerimizi ziyaret eden sektörümüzün uluslararası aktörleri, hem kalite odaklı ürünlerimizi takdir ederken, "Norm" markamızın bir anlamda daha da ön plana çıkmasına vesile oluyor. Rekabetin çetin geçtiği bu sektörde, her geçen gün yenilenen dünyada sektörümüze katkı koymaya ve Norm kalitesini dünyaya ihraç etmeye devam edeceğiz"

Ege Kızılcadağ

Norm Holding, dünyanın önde gelen otomotiv şirketlerine üretim yapıyor

DÜNYANIN CIVATASINI SIKIYOR

Norm Holding son 10 yılda üretimini 4 kat arttırarak Türkiye'nin en hızlı üretim artışı ve büyümeyi sağlayan ilk 10 şirketi arasına girdi. Porsche'dan Tesla'ya dünyanın önde gelen otomotiv şirketlerine üretim yapan Norm Holding, Avrupa ülkeleri ve Çin dahil olmak üzere 50 ülkeye ihracat yapıyor.

CUMARTESİ SOHBETLERİ

Elif Ergü

NORM Uysal tarafından kurulan, ilk civatasını 1973 yılında üreten Norm Civata, ailenin ilkinci kuşak temsilcisi Fatih Uysal'la dünyaya açıldı. 2013 yılından bu yana şirketin yönetiminde olan Fatih Uysal, 9 üretim tesisi ve 5 pazarlama şirketini çatısı altında bulunduran Norm Holding'i Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketlerinden biri yaptı. Dünyanın önde gelen otomotiv şirketlerine üretim yapanak Türkiye'nin gururu şirketlerden olan Norm Holding, 50 ülkeye ihracat yapan bir dev. Bu başarı öykümüzü çok sadir paylaşan bir yapıya sahip Uysal ailesi, 2023 yılına daha büyük hedeflerle yürüyen Norm Holding'i Fatih Uysal ile konuştuk.

GAZOZ SATARDIM

Norm Holding'i araştırırken etkilendim. Dünyanın önde gelen şirketlerine üretim yapıyorsunuz. "Türkiye'de böyle şirketler de var" diye sadatabiliriz şirketinizi. Bunun arkasında nasıl bir hikaye var?

- Babam Hedim Uysal'ın açtığı yolda ilerledim. İşleri büyürürken çocuk bağlandan bu yana pazarlamadan içinde olmanın katkısı büyük oldu. İşimizi geliştirirken neye ihtiyaç var onu gördük ve bir tam entegre bir yapı kurduk. Hammaddenin girişinden mi, işlemlere ve ilave uygulamalara kadar her şeyi kendi bünyemizde yapıyoruz. Rakiplerimiz de yurtdışında. 2004'te Ford'un Q1 belgesini aldık. İşi almak istedik Türkiye Ford'tan ama olamadık. İspanya Ford'a gittik, oradan iş aldık. Biz once şirketlerden iş almak için onların Avrupa'daki merkezlerine gittik.

İlk iş deneyiminiz ne zaman, kaç yaşında yaşadınız?

Ilkokul yıllarında başladım çalışmaya. O zamanlar babamın Salihli'de küçük ölçekli fabrikası vardı. Okullar tatile girer girmez soluğu babamın yanında alırdım. Ortaokula gittiğim senelerde fabrika içinde çalışabara gazoz, bisküvi, çikolata satmama fırsat tanıyan bir kade bile işlettim. Bu tamamen benim ticarete alışmam içindi. Bundan önce de ilkokul hayatında ingilizce malzemesi dükkanı vardı. Orada da yazlası sabah erkenden ise gidiyorum. Çay, kahve sipariş, dükkan temizliği, kül tablalarının temizliği benim görevimdi. Babam o yaşlardan itibaren beni iş hayatına sundurdu.

• Bir üniversiteyi bitirir bitirmez aile şirketinize mi girdinizi?

- Üniversitede de hem okudum hem çalıştım. Pazarlama firmasını Standart Civata'yı o yıllarda kurdum. Sıcak satış deneyimi o dönemde başladı. Arabu ile tam Türkiye'yi gezerek ürettiğimiz bağlantı elemanlarını pazarlıyordum. Babam fabrikada üretimin başında beni de satış şirketini geliştirmekten sorumluydum. Biz tek ingilizce konusunda sorlandım ona da takıyeler ile tamamladım. İngilizce ilk yıllarında eve televizyon almayarak, İngilizce çalıştığımı ve Amerikalı bir öğretmenden özel dersleri hiç aksatmadım.

Şirket kurduğunu 1973 yılından bu yana nasıldı süreye geldi?

- Norm Civata, 1973 yılında, İzmir Bornova'da çift vuruşlu bir set makine ile civata üretimine başladı. 1994 yılında, şu an faaliyette olan İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki yeni ve modern tesisi kurtuldu. Civata üretimiyle başlayan bu yolculuk çok çok şirketin katılımasıyla devam ederek, zaman içinde büyük bir grube 2017 yılında da Holding'e dönüştü.

Hangi ürünleri ediyorsunuz holding olmanız?

FARKI KARATMAYA ÇALIŞIYORUZ

CIVATADA LİDER

Hızlı büyüme trendi yakalayan Norm Holding ve çatısı altındaki Norm Civata'nın büyüklüğünü rakamlarla nasıl ifade edersiz?

- 2000 civarında çalışanımız ve bünyesindeki sektör lideri şirketleri ile Türkiye'de üretim ve satış olarak bağlantı elemanları pazarının liderliyiz. Civata, somun, rondel, burç, vida, perçin ve özel ürünler dahil 2018 yılı itibariyle 105 bin ton üretim rakamına ulaştık. Bünyemizdeki sektör lideri şirketler ile Türkiye'de üretim ve satış olarak bağlantı elemanları pazarının lideri durumundayız. Norm Holding'in hükümet şirketi Norm Civata, son 10 yıldır üretimini 4 kat arttırarak "Türkiye'de en hızlı üretim artışı ve büyümeyi sağlayan" ilk 10 firma arasında yer aldı, aynı şekilde şirket bünyesinde önemli bir yere sahip Standart Civata İthalat ve İhracatta sektörün lideri. Son olarak ISO 500'de Norm Civata'nın, 189. sıradan 150. sıraya yükselmesini, kurum olarak hedeflediğimiz yıldız emin adımlarla yürüdüğümüzün bir göstergesi olarak görüyoruz.

İlk ihracatınız ne zaman nerede yapmıştınız? Hangi ülkelere ihracat

- 1980-

- İhracat sürecinin başlangıcı bizim için mülattır. Orijinal eklyanın üreticilerinin tedarikçisi olmak kısmen da bizi oldukça geliştirdi. Otomotiv sanayisinde üreticiler ile çalışabilmek için bazı ISO belgeleri almak zorundasınız, bunları hep bizleri geliştirecek fırsatlar olarak gördük. Dahli otomotiv firmaları referansımız oldu. Artık Norm dünyanın önde gelen elektrikli otomotiv üreticisinin tedarikçisi konumunda.

Tesla'nın mı?

- Evet. Dünyanın önde gelen otomotiv şirketleriyle çalışıyoruz. Ilişkiler dediniz. Bazı krizler de bize eşik atlattı. Örneğin Kobe depremi. 95'de Kobe'de deprem oldu. Ve orada çelik fabrikası kapandı. Bizim elimizde hammadde olarak vardı. O zaman yurt içi ve yurt dışında zor günlerdi. Hammadde stoğumuzu yurt dışında erittikdik.

FATİH AKSOY KİMDİR?

Manisa Salihli'de 1962'de doğan Fatih Aksoy, İzmir Özel Türk Koleji'nden mezun oldu. 9 Eylül Üniversitesi İşletme Bölümü'nde okuyan Aksoy, aile şirketlerinde çalışmaya başladı. Norm Holding Yönetim Kurulu Başkanı olan Aksoy, TÜSİAD, TAYSAD, EGİAD ve BESİAD üyesi.

5 ADET ULUSLARARASI PATENTİMİZ VAR

Ar-Ge yatırımınız var. Katma değerli ihracat yapmak için Ar-Ge'ye yatırım şart. Aldığınız patentler olmuş. Bunlar global alanda size hangi kapıları açtı?

- Küresel ...

Hürriyet

...yılında Tofaş'a yaptık. O günden bugüne hedefleriyle yönetim ve üretim ile dünyanın önde gelen firmaları ile çalışıyoruz. Norm Holding, Ford, Volkswagen Group, AUDI, Porsche, Jaguar, Land Rover, Fiat, Renault, Mercedes Benz Truck, Daimler Kamyon, Toyota, Isuzu ile çalışıyoruz.

KORELİLER NORM HOLDİNG TESİSLERİNİ ZİYARET ETTİ

Güney Koreli 17 firmanın kurucu ve CEO'ları, Norm Holding'in üretim tesislerinde incelemelerde bulundu. Atatürk Organize Sanayi ...i'ndeki tesisler ile ...ki üretim alanlarını gezen heyet, özellikle Ar-Ge ve kalite yönetimi konusunda Norm Holding yetkililerinden bilgi aldı. Norm Holding tesislerinin uluslararası anlamda ziyaret edilmesinin karşılıklı işbirliğini artıracağına inandığını ifade eden Norm Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Uysal, uluslararası bağlantı elemanları sektörünün özellikle uzakdoğu ayağının önemli aktörlerini tesislerinde ağırlamaktan duydukları büyük memnuniyeti dile getirdi.

POSTA

KÜÇÜK ATÖLYEDEN ŞİRKETLER GRUBUNA

UNESCO Yaratıcı Şehirler Ağı'nda 3 kentimiz var

Yaratıcı Şehirler Ağı, yaratıcılığı; ekonomik, sosyal, kültürel ve çevresel sürdürülebilir kalkınmanın stratejik bir faktörü olarak belirleyerek, şehirler arasında uluslararası iş birliğini geliştirmek amacıyla 2004 yılında kuruldu. Şehirler bu ağa katılarak iyi uygulamaların paylaşımını, sürdürülebilir kalkınma planlarında kültür etkileşimini ve kültürel yaşama katılımın teşvikini, yaratıcılık ve kültürel endüstriyi geliştirecek iş birliğini güçlendirmek için çalışmayı taahhüt eder.

KÜTAHYA

Kütahya, UNESCO Yaratıcı Şehirler Ağı'nın yeni üyeleri arasında yer alarak, Zanaat ve Halk Sanatları (Crafts and Folk Art) alanında "Yaratıcı Şehir" unvanını almaya hak kazandı. Kütahya söz konusu ağa Zanaat ve Halk Sanatları dalında kabul edilen Türkiye'den ilk şehir olma başarısını göstererek dünyada bu alanda ağa kabul edilen 37 şehirden biri oldu. Kütahya böylelikle, zanaat ve halk sanatlarıyla büyüyen ve gelişen, sanat ve zanaatı ekonomik, sosyal, kültürel ve çevresel sürdürülebilir kalkınmanın temel etkeni olarak benimseyen dünyadaki sayılı şehirlerden biri olarak kabul edildi.

HATAY

Baharat Yolu ve İpek Yolu üzerinde bulunan Mezopotamya ve Ortadoğu'ya açılan kapı Hatay; mutfak kültürü, yüzyıllardır kullandığı mutfak araç gereçleri ve yöresel tariflerin korunarak nesilden nesile aktarımı açısından oldukça zengin bir kent. Hatay'da yetişen tahıllar, baklagiller, sebzeler, meyveler, yöreye has otlar ve baharatlar, Hatay mutfağının kendine özgü 650'den fazla yemeğinin oluşmasına sebep oldu. Hatay'da sebzelerin, meyvelerin, tahılların, bakliyatların haşlama, kızartma

gibi çok çeşitli pişirme teknikleri bulunuyor. Kurutularak, konserve yapılarak da saklanıyorlar. Bu tarımsal malzemeler etle, tavukla, balıkla birlikte terbiye edilerek, haşlanarak, sotelenerek, kızartılarak veya ızgara yapılarak pişiriliyor. Meyveler ise taze olarak tüketilmelerinin yanı sıra şerbet, hoşaf, reçel, likör, şarap, rakı yapılarak ya da kurutularak tatlılarda ve hamur işlerinde kullanılıyor. Farklı din ve mezheplerden olan vatandaşlarımız arasında yemeklerde baharat ve soslarda farklı tercihler görülebiliyor.

UNESCO Gastronomi Yaratıcı Şehirler Ağına katılmak için de uzun vadeli bir strateji raporu hazırlanarak UNESCO'ya verildi.

GAZİANTEP

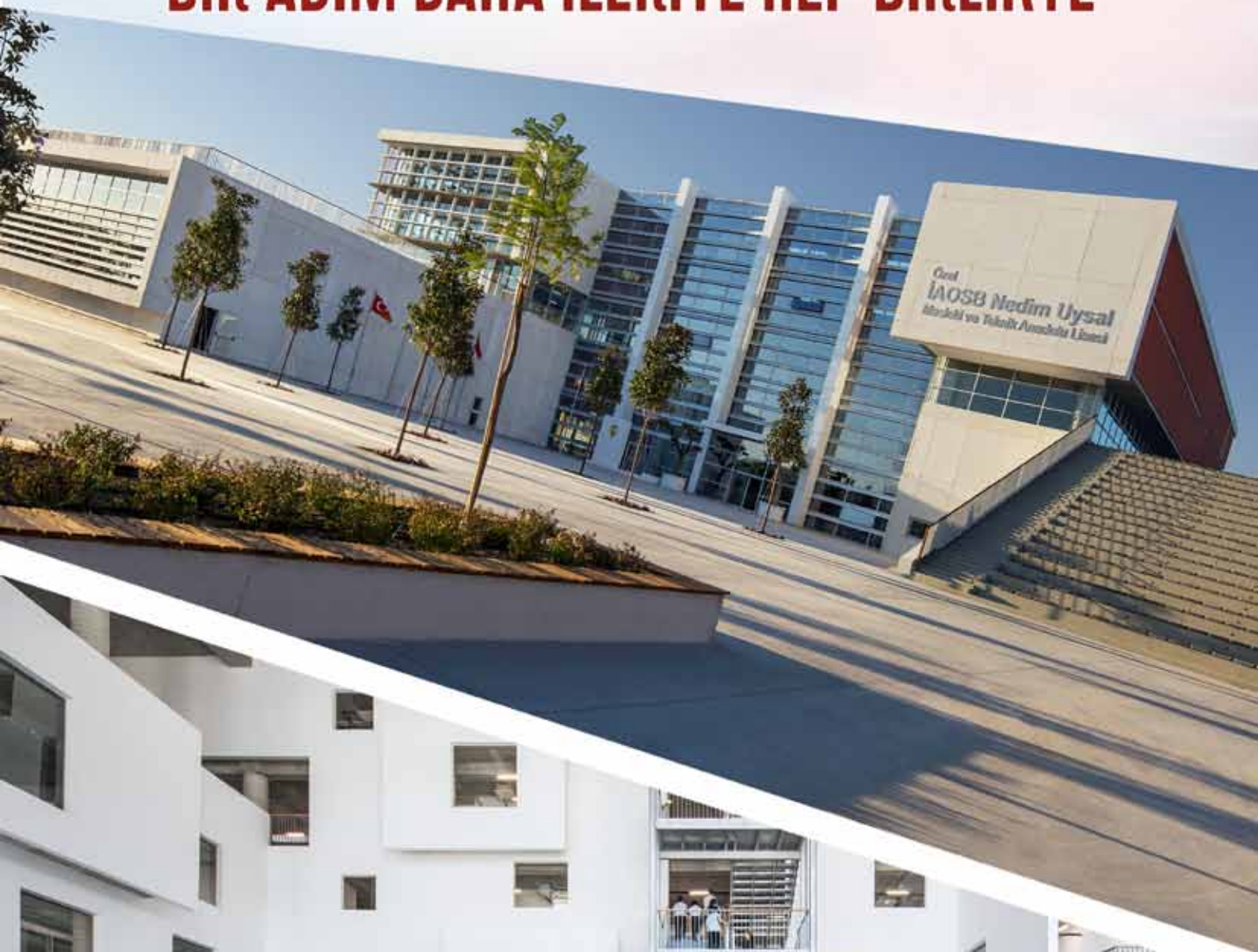
Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanlığı'nın sürdürdüğü çalışmalar sayesinde Dışişleri Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı ile UNESCO Türkiye Milli Komisyonu'nun da desteğiyle Gaziantep, Gastronomi dalında UNESCO Yaratıcı Şehirler Ağı üyeliğine hak kazandı.

İAOSB VAKFI

İZMİR ATATÜRK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Sanayici ve İşadamları Sağlık ve Eğitim Vakfı

BİR ADIM DAHA İLERİYE HEP BİRLİKTE



Sizleri Vakfımıza Davet Ediyoruz...

Bilgi ve Katılım: Hüseyin DOĞAN Tel: 0232 376 71 76 / 226 www.iaosb.org.tr hdogan@iaosb.org.tr

DOĞRU HAMLELERİN PUSULASI

Sanayinin gelişiminde
kuruluşundan bugüne
doğru Bölgeyiz...

M.Kemal Atatürk Blv. No:42 35620 Çiğli/İzmir
T. (0232) 376 71 76 - F. (0232) 376 71 00
iaosb@iaosb.org.tr • www.iaosb.org.tr

İZMİR ATATÜRK
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ